

МІНІСТЕРСТВО ОСВІТИ І НАУКИ УКРАЇНИ
ДВНЗ «НАЦІОНАЛЬНИЙ ГІРНИЧИЙ УНІВЕРСИТЕТ»



СУЧАСНА ЕКОНОМІКА: ПРОБЛЕМИ ТЕОРІЇ ТА ПРАКТИКИ

Матеріали
науково-практичної конференції студентів,
аспірантів та молодих вчених

Дніпропетровськ
НГУ
2015

УДК 330.1(477)
ББК 65(4 Укр.)
С91

Рекомендовано вченою радою факультету менеджменту (протокол № 7 від 16 червня 2015 р.)

С91 Сучасна економіка: проблеми теорії та практики. Матеріали науково-практичної конференції студентів, аспірантів та молодих вчених / Укладач: Черкавська Т.М.– Д.: Національний гірничий університет, 2015. – 64 с.

В збірнику подано тези доповідей студентів, аспірантів та молодих вчених, які взяли участь у засіданні секції «Економічна теорія» конференції «Сучасна економіка: проблеми теорії та практики», яка відбулася в 2015 році в Державному вищому навчальному закладі «Національний гірничий університет».

СУЧАСНА ЕКОНОМІКА: ПРОБЛЕМИ ТЕОРІЇ ТА ПРАКТИКИ

Матеріали
науково-практичної конференції студентів,
аспірантів та молодих вчених
2015 р., м Дніпропетровськ

Відповідальний редактор Т. М. Черкавська

Видано в редакції авторів статей

Підписано до друку 09.12.2015. Формат 30 x 42 / 4.

Папір офсетний. Ризографія. Ум. друк. арк.

Обл.- вид. арк. Тираж 35 пр. Зам. №

Підготовлено до друку та видруковано
у ПП КФ «Герда». 49000, пр. К. Маркса, 60, м. Дніпропетровськ,
Свідоцтво суб'єкта видавничої справи ДК №397 від 03.04.2001 р.

Зміст

Боев В.С. Предпринимательские способности в деятельности фирмы.....	5
Богуславська М. А., Мала О. Ю. Ринкова економіка як інтегральна складова суспільства.....	6
Гезь Л. В. Спецификация прав собственности и ее влияние на экономическое развитие.....	8
Данелюк К.В. Легализация теневой экономики.....	10
Демків І.М. Податки 2015: нововведення та зміни.....	14
Дуліна А.В. Незмінна вартість прожиткового мінімуму.....	15
Єгорова П.В. Влияние государственного бюджета на экономическое развитие Украины.....	17
Елизарова А. А. Социально-экономические последствия теневой экономики	19
Елкина А.А. Инвестиционный климат в Украине	21
Жейнов В. И. Роль доверия в продвижении инвестиционных товаров... ..	24
Зайченко К.О. Экологические проблемы в современной экономике.... .	25
Ищенко В. Опыт борьбы с коррупцией в Сингапуре и Китае.....	26
Кудрявцева М.В. Проблема монополізму на ринку України.....	28
Кібкало Я.А. Проблеми безробіття в Україні: причини, наслідки та методи подолання.....	29
Кошкина Т.А. Проблемы иностранного инвестирования в Украину.....	30
Колісніченко Ю., Плаксіна В. Стан зайнятості та безробіття в Україні... ..	32
Колісніченко Ю., Плаксіна В. Аналіз трудової міграції населення України.....	34
Логвинець А.Є. Особливості залучення прямих іноземних інвестицій до України.....	36

Логвинец А.Е. Тенизация экономики в Украине.....	39
Манько А.Н. Долг как отражение отрицательных тенденций в мировой экономике.....	40
Минко А.Е. Международная борьба с коррупцией.....	42
Нізельник А.В. Проблема заборгованості із виплати заробітної плати в Україні.....	44
Ноздрачова П.В. Роль форсайт–досліджень для України на сучасному етапі розвитку.....	45
Петрова О.В. Виробнича сфера економіки та екологічна ситуація в Україні.....	47
Рацебарская О.С. Стратегия развития фирмы.....	48
Свистун Д.С. Економічна криза Україні як наслідок нераціональних державних витрат.....	50
Свидунова Н.В. Методы противодействия коррупции.....	51
Тахтаев Р. Р. Коррупция, ее виды и способы измерения	53
Триль В. А. Проблема максимизации общественного интереса в условиях представительной демократии.....	55
Черная А. С. Политический контекст коррупции.....	56
Чернишева А.В. Особенности борьбы с коррупцией в США.....	58
Шевченко К. И. Этика предпринимательства как условие функционирования рынка.....	60
Шпиганович Є.А. Зовнішній борг України.....	61
Явтушенко А.С. Причины коррупции и опыт антикоррупционной борьбы в Европе.....	63

ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКИЕ СПОСОБНОСТИ В ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ФИРМЫ

*Боев В.С., студент группы ЭК-12-1
Научный руководитель: к.э.н., доцент Кириенко О.Н.*

Предпринимательская способность в экономической науке – способность человека: использовать определенное сочетание ресурсов для производства товара; принимать разумные последовательные решения; применять новшества; идти на оправданный риск.

Впервые предпринимательство как самостоятельный фактор производства, наряду с землей, трудом и капиталом, рассматривал Йозеф Шумпетер. В современном производстве сами по себе земля, труд и капитал не работают, для этого нужны особые условия. Й. Шумпетер полагал, что предприниматель обеспечивает работу предприятия и то, из чего она складывается: машины и оборудование, здания и сооружения на территории предприятия, которые арендуются или покупаются, транспорт, работники разного уровня и квалификации, менеджмент, маркетинг, организация служб, рассчитывающих и обслуживающих все экономические и производственно-технологические процессы. Сюда же входят обеспечение бесперебойной поставки ресурсов и материалов, сбыт продукции, а это договоры с поставщиками и оптовыми покупателями, выяснение объемов и структуры спроса. Отдельно — работа с регулируемыми и контролирующими государственными и административными органами, разрешение споров в арбитражных судах и т.д. Предприниматель организует финансирование и обеспечение кредитами. Кроме того, чтобы организовать решение многих вопросов, нужны специальные знания и умения, особый дар, организаторские, творческие и аналитические способности, склонность к риску.

Считается, что всеми этими качествами обладает весьма небольшая часть населения — не более 8%. Так что, наряду с капиталом и трудом, предпринимательство — это особый ресурс, самостоятельный фактор производства.

Функция предпринимательства в широком смысле слова заключается в умении соединить факторы производства особым образом, найти такую новую комбинацию или сочетание ресурсов, которые обеспечат получение прибыли.

Более подробно функция предпринимательства в экономике описывается через выполнение следующих задач:

- улучшение качества продукта, открытие в нем новых свойств;
- создание принципиально нового продукта;
- внедрение нового способа производства, принципиально новой технологии или улучшение уже существующей;
- поиск новых источников сырья и других ресурсов;
- завоевание новых рынков сбыта;

— реорганизация структуры рынка, т. е. его монополизация и изменение организационной структуры отрасли;

— нахождение и реализация новых управленческих технологий и т. д.

Решение задач, входящих в рассмотренную функцию предпринимателя, во многом связано с риском. Поэтому вторая важная функция предпринимателя заключается в том, что постоянно возникающие риски в экономике он берет на себя.

Риски в экономической системе можно разделить на страхуемые и нестрахуемые.

К страхуемым рискам относятся, прежде всего, риск возникновения ущерба, потерь от стихийных бедствий, несчастных случаев и т. д. Страхование рисков стало возможным благодаря развитию государственного страхования и частных страховых компаний.

Нестрахуемые — это риски потерь, связанных с непредсказуемым изменением рыночной конъюнктуры: шоком спроса и предложения, резким взлетом или обвалом цен, курса валюты и т. д. Внедрение инноваций также всегда связано с большими рисками и т. д.

Именно взятие на себя нестрахуемых рисков и является важным источником экономической прибыли предпринимателя. Ведь связанная с нестрахуемыми рисками деятельность предпринимателя и ведет к созданию преимуществ на рынке. Экономическая прибыль может быть получена в результате, как мы уже говорили, инновации — открытия как новых качеств блага, так и принципиально новых благ, внедрения улучшенных или новых технологий, что повышает производительность ресурсов и временно решает проблему их ограниченности. Новые методы организации производства, новые товары и новые рынки сбыта, монополизация рынков и передел сфер влияния монополий — все это является источником экономической прибыли.

Таким образом можно сделать вывод, что важнейшим источником экономической прибыли или сверхприбыли является деятельность предпринимателя, который берет на себя нестрахуемые риски и реализует, внедряет и распространяет инновации в различных сферах экономических отношений (в производстве, его организации и сбыте товаров).

РИНКОВА ЕКОНОМІКА ЯК ІНТЕГРАЛЬНА СКЛАДОВА СУСПІЛЬСТВА

*Богуславська М. А., Мала О. Ю., студенти гр. МН-13-2
Науковий керівник: д. е. н., проф. Пилипенко Г. М.*

Трансформація економіки України до ринкової економіки і ліберального устрою суспільства за неокласичним сценарієм не стала тим напрямом розвитку, який би забезпечив країні високі показники добробуту та справедливості. За двадцять три роки своєї незалежності українська економіка так і не змогла досягти рівня ВВП, який вона мала у 1990р. Перманентний

кризовий стан, загострення соціальних і політичних суперечностей в суспільстві стали яскравим свідомством того, що будь-які реформи мають базуватися на розумінні того, що економіка є складовою суспільства, в якому тісно переплітаються культурна, правова, політична системи. Тому при проведенні реформ явно недостатньо розглядати економічну систему в повній автономії від інших складових суспільства.

Ринкова система не ізольована від інших суспільних процесів і не є від них незалежною. Вона являє собою тільки певний аспект суспільних процесів, зокрема комерційні відносини. Вони нерозривно пов'язані з іншими аспектами життєдіяльності суспільства, а точніше, з правовими, політичними й ідеологічними взаємодіями. І якщо суспільство у межах усіх сфер свого функціонування спирається на культурні цінності, то, відповідно, і ринкова система, базована на конкуренції, також не позбавлена моральних засад. У цьому проявляється вплив культури на економіку. Такі ціннісні складові діяльності людей як довіра, емпатія, чесність, надійність, неухильне слідування закону є необхідними складовими ефективного функціонування ринкової економіки.

Дійсно, якщо розглядати вплив конкуренції на економічну поведінку людей у довготерміновому періоді, то вона примушує суб'єктів діяти чесно, оскільки кожен з них схильний вести справи тільки з тим, хто має репутацію людини, якій можна довіряти. У протилежному випадку відбувається закономірний відплив працівників до інших роботодавців, а споживачів – до інших продавців. Взаємна довіра та надійність партнерів впливає також і на величину витрат, оскільки сприяє їх зниженню при укладанні угод і в процесі господарського обміну.

Відсутність віри у виконання іншими правил, так само як і відсутність в обох контрагентів готовності дотримуватися цих правил навіть тоді, коли через їх порушення можна досягти короткострокової вигоди, – усе це зумовлює виникнення економічно необґрунтованих витрат, серед яких фінансування контролю за виконанням угод через правові важелі впливу. Якщо ступінь невпевненості й невизначеності договірних угод високий, то витрати на їхній контроль можуть бути досить значними. Добровільне виконання етичних норм, на яких базується довіра, суттєво знижують витрати господарських трансакцій, а тим самим і економічні витрати, не зменшуючи при цьому господарських вигід партнерів. Більше того, зниження трансакційних витрат покращує умови, у яких ринок через механізм конкуренції може ефективно виконувати координуючі функції.

Таким чином, дотримання встановлених правил і норм ринкової поведінки повинні завжди розглядатися як необхідна умова успіху в конкурентній боротьбі з суперником, однак цього не можна досягти автоматично за рахунок дії механізму саморегулювання. Ринок не може вважатися моральною або аморальною системою, оскільки він позбавлений механізмів формування моралі. Це всього-на-всього механізм координації індивідуальних дій мільйонів людей у процесі розподілу праці й обміну. При цьому слід звернути особливу увагу на існування такої дилеми: ринковий

механізм може бути приведений у дію тільки за умови, що індивіди будуть визнавати певні моральні норми й керуватись ними. Індивідуальна свобода, яка передбачає чесність, визнання інститутів договірного права й недоторканність приватної власності, створює глибинні ціннісні підвалини ринкової координації.

Коли суб'єкти не поділяють названих цінностей, які в ході еволюції набувають нормативного характеру, то координація за рахунок конкуренції та цінового механізму виявляється взагалі неможливою. Вільний ринок стає полем боротьби за владу і перетворюється на структуру, у якій координація здійснюється за рахунок впливу монопольних угруповань, здатних нав'язати його учасникам свої волю й інтереси. Досить часто монопольна влада базується на змові економічних і політичних еліт, що суттєво змінює модель координації. За таких умов механізм ринкового саморегулювання деформується, а на його місце приходять система нав'язування суб'єктам ринку інтересів корпорацій і держави.

З цих причин будь які реформи в суспільстві мають починатися із формування ціннісних засад суспільного консенсусу людей, на основі якого стає можливим упорядкування їхньої економічної діяльності. Не слід забувати про те, що у системі вільного ринку економічний обмін відбувається тільки тому, що кожний із його учасників вірить у можливість отримання вигоди. Одночасно такі егоїстичні інтереси одного із партнерів можуть бути реалізовані тільки тоді, коли він зможе задовольняти бажання інших людей через виробництво товарів та надання їм тих благ, які будуть мати для багатьох певну цінність. Іншими словами, конкуренція дисциплінує навіть найбільш меркантильних суб'єктів, примушуючи їх враховувати інтереси інших і приносити їм користь. Незважаючи на свої егоїстичні мотиви, окремий суб'єкт не може примусити інших до виконання необхідних йому дій, при цьому свобода прийняття економічного рішення про укладання будь-якої угоди належить контрагенту. Тільки завдяки такій поведінці, спрямованій конкурентними силами на необхідність задоволення інтересів партнерів, задіяних в обміні, ринкова діяльність приводить до отримання вигоди.

СПЕЦИФИКАЦИЯ ПРАВ СОБСТВЕННОСТИ И ЕЕ ВЛИЯНИЕ НА ЭКОНОМИЧЕСКОЕ РАЗВИТИЕ

*Гезь Л. В., студентка гр.ФК-12-1
Научный руководитель: д. эк. н., проф. Пилипенко А. Н.*

Собственность является одним из основных институтов рыночной экономики, который предоставляет людям свободу распоряжаться ограниченными ресурсами. За собственником закрепляются определенные права, отражающие отношения между людьми, которые возникают вследствие ограниченности ресурсов и относятся к их использованию. В институциональной теории получило широкое распространение понятие «права собственности», которое используется для определения

экономических собственности и которое шире, чем их юридическая трактовка. Оно охватывает не только формальные правила, но и многообразные неформальные социальные нормы, которые регулируют права индивидов использовать ресурсы. Иными словами, права собственности определяют нормы поведения людей (формальные и неформальные) в отношении ограниченных благ, которые люди должны соблюдать или нести издержки в виде наказания за несоблюдение этих правил. Еще один термин, спецификация прав собственности, означает определение субъекта собственности (кто владеет?), объекта собственности (что является предметом владения?) и способ наделяния собственностью, а также срок, на который предоставляются права собственности.

Способы наделяния собственностью очень многообразны и требуют неодинаковых транзакционных издержек. Права собственности могут быть как специфицированы государством, так и установлены в результате самопроизвольного децентрализованного развития. Например, в период «золотой лихорадки» в Калифорнии права собственности устанавливались на основе неформальных правил, действовавших на территории дистриктов. Для получения права на участок земли было необходимо стать членом одного из дистриктов и непрерывно разрабатывать выделенный участок (максимальный перерыв был ограничен пятью днями).

Для развития экономики является очень важным, насколько полно в стране специфицированы права собственности. Неполнота спецификации прав собственности называется их размыванием (*attenuation*). Спецификация прав собственности происходит до тех пор, пока дальнейший выигрыш от преодоления их «размытости» уже не будет окупать связанные с этим издержки. Именно потому, что спецификация прав собственности может быть связана с большими транзакционными издержками, в экономике всегда существуют ресурсы с «размытыми», или неустановленными, правами на них. Поскольку невозможна полная определенность в отношении границ дозволенного и неразрешенного использования ресурсов, то составной частью любой системы прав собственности будет институт, который определяет права и разрешает конфликты, будь то суд, законодательный орган или какое-нибудь авторитетное лицо в некоем сообществе людей.

«Размывание» прав собственности может иметь место, когда права собственности неточно определены и плохо защищены, когда слабое государство не в состоянии обеспечить их защиту. «Размывание» прав собственности происходит и тогда, когда быстрые экономические перемены приводят к изменению ценности благ и идет борьба за распределение богатства. Появление новых технических средств (автомобилей, копировальных устройств, компьютеров, видеомагнитофонов) может привести к тому, что права собственности окажутся не определены и часть ценных благ останется в сфере общего доступа. Проходит определенное время, прежде чем государство четко установит права собственности в этой сфере. Одной из причин неопределенных прав собственности могут быть высокие издержки измерения по сравнению с ценностью ресурса. Примером здесь могут служить права

пользования воздухом или права на косяки мигрирующих рыб в океане.

Не полностью специфицированные или размытые права собственности не содействуют экономическому развитию. Во-первых, отсутствие уверенности в своих правах относительно того или иного объекта, а также в гарантиях получения с него доходов, не заинтересовывают экономических субъектов совершать инвестиции инновационной направленности. В итоге в экономике консервируется технико-технологическая отсталость и широкое распространение получают трудоемкие технологии. Во-вторых, сокращается «временной горизонт» экономической деятельности - предприниматели вкладывают средства преимущественно в краткосрочные проекты с быстрой скоростью оборачиваемости капитала. В-третьих, возрастают издержки оппортунистического поведения, что приводит к неэффективному функционированию объектов собственности.

ЛЕГАЛИЗАЦИЯ ТЕНЕВОЙ ЭКОНОМИКИ

Данелюк К.В., студент группы МН-14-3

Научный руководитель: д.э. н., профессор Пилипенко А. Н.

Теневая экономика – это любая хозяйственная деятельность, которая развивается вне государственного учета и контроля, а потому не отражается в официальной статистике. Выделяют три основных вида теневой экономики: «вторая» («беловоротничковая»), «серая» («неформальная»), «черная» («подпольная») теневая экономика.

«Вторая» («беловоротничковая») теневая экономика - это запрещенная законом скрываемая экономическая деятельность работников «белой» экономики на их рабочих местах, приводящая к скрытому перераспределению ранее созданного национального дохода. В основном подобной деятельностью занимаются люди из руководящего персонала («белые воротнички»). С точки зрения общества в целом «вторая» теневая экономика не производит никаких новых товаров или услуг: получаемые от «второй» теневой экономики выгоды получены одними людьми за счет потерь, которые несут другие люди. В целом «беловоротничковая» преступность означает, что:

- субъектами данного вида преступной деятельности преимущественно являются «порядочные» представители общества и деловых кругов — должностные лица и иные служащие субъектов хозяйствования;

- преступная деятельность осуществляется в сфере экономики и управления и использует легальную экономическую, хозяйственную, финансовую деятельность как свою основу и прикрытие;

- это преступления, совершаемые без применения насилия, но с использованием экономических методов, правовых «дыр» в законодательстве, служебного положения;

«Серая» («неформальная») теневая экономика – это разрешенная законом, но нерегистрируемая экономическая деятельность (преимущественно, мелкий бизнес) по производству и реализации обычных

товаров и услуг. В отличие от «второй», которая неразрывно связана с «белой» экономикой и паразитирует на ней, «серая» теневая экономика функционирует более автономно. В этом секторе теневой экономики самостоятельные производители либо сознательно уклоняются от официального учета, не желая нести расходы, связанные с получением лицензии, уплатой налогов и т.п., либо отчет о такой деятельности вообще не предусмотрен.

«Черная» теневая экономика (экономика организованной преступности) – это запрещенная законом экономическая деятельность, связанная с производством и реализацией запрещенных товаров и услуг. «Черная» теневая экономика обособлена от официальной экономики еще в большей степени, чем «серая». «Черной» теневой экономикой можно считать все виды деятельности, полностью исключенные из нормальной экономической жизни, поскольку они считаются несовместимыми с нею, разрушающими ее. Этой деятельностью может быть не только основанное на насилии перераспределение (кражи, грабежи, вымогательство), но также производство товаров и услуг, разрушающих общество (например, наркобизнес и рэкет). В экономической литературе условно выделяют три группы субъектов теневой экономики:

- первая группа — сугубо криминальные элементы, находящиеся на ее вершине, и их рабочая сила: торговцы наркотиками и оружием, рэкетеры, бандиты-грабители, наемные убийцы, сутенеры, проститутки, коррумпированные представители органов власти и управления;

- вторая группа — тенивики-хозяйственники (предприниматели, коммерсанты, банкиры, мелкие и средние бизнесмены, в том числе «челноки»);

- третья группа — наемные работники физического и умственного труда, мелкие и средние государственные служащие, более половины доходов которых составляют взятки.

Теневая экономика родилась в одно время с государством, которое накладывало на своих подданных определенные обязательства и ограничения. Уже в самых ранних доиндустриальных обществах встречаются все три разновидности теневой экономической деятельности, например, в секторе хозяйства: государственная монополия на соль и железо привела к массовому «подпольному» производству этих дефицитных продуктов, а восточные чиновники брали много золота из государственного карман. Древнейшей формой «черной» теневой экономики считается расхищение гробниц в Древнем Египте. В античных и средневековых обществах Европы теневая экономическая деятельность развивалась в заметно меньшей степени, чем в странах Востока. Но все же «серая» (неформальная) экономическая деятельность встречается в форме внецехового ремесла.

«Беловоротничковой» теневая экономика была в виде ростовщичества в христианских странах. Трансформация доиндустриального общества в индустриальное вызвала в эпоху нового времени буквально взрыв теневой деловой активности во всех ее видах. Ранние формы капиталистического производства (например, рассеянная мануфактура) представляли массовую «подпольную» оппозицию легальному цеховому ремеслу. Пиратство

процветало в XVI — XVIII вв. в Средиземном и Карибском морях, в Индийском океане. Казнокрадство и коррупция поразили государственный аппарат всех абсолютистских государств. «Честный бизнес», допускающего конкуренцию, но исключаящего насилие и нарушение закона, имел большое влияние на становление капитализма. Эпоха нового времени завершается легитимизацией одних форм теневого бизнеса и ужесточением борьбы с наиболее криминальными его формами (пиратством, коррупцией).

В эпоху «классического» капитализма теневая экономика отстывает, например, ограничения свободы торговли породили массовую контрабанду обычных товаров; контрабандная же торговля рабами процветала вплоть до середины XIX в. Усиление государственного регулирования рыночного хозяйства в начале XX в. привело к формированию современного типа организованной преступности. Новый взлет теневой экономики начинается со второй половины XX в., что связано с глобальной трансформацией хозяйства. В развивающихся странах разрастание теневой экономической деятельности вызвано приобщением этих стран к современному индустриальному обществу и мировому рынку. Усиливающаяся с 1970-х гг. криминализация экономики «социалистических» стран стала результатом поражения командной модели индустриального общества в соревновании с его рыночной моделью.

В ходе радикальных экономических реформ 1990-х гг. в постсоциалистических странах произошла буквально «великая криминальная революция» в период роста всех видов теневой экономической деятельности. Рост теневой экономики характерен и для развитых стран, переживающих переход к постиндустриальному обществу. Увеличение неформальной занятости, стремление обходить сковывающие государственные ограничения, тяга потребителей к «запретным плодам» являются закономерным побочным следствием системной модернизации высокоразвитых обществ и, таким образом, развития любой социально экономической системы.

Развитию теневой экономики способствуют следующие факторы:

Экономические:

- а) высокие налоги (на прибыль, подоходный налог и т.д.);
- б) кризис финансовой системы и влияние его негативных последствий на экономику в целом;
- в) несовершенство процесса приватизации;
- г) деятельность незарегистрированных экономических структур;

Социальные:

- а) низкий уровень жизни населения, что способствует развитию скрытых видов экономической деятельности;
- б) высокий уровень безработицы и ориентация части населения на получение доходов любым способом;
- в) неравномерное распределение валового внутреннего продукта;

Правовые:

- а) несовершенство законодательства;
- б) недостаточная деятельность правоохранительных структур по пресечению незаконной и криминальной экономической деятельности;

в) несовершенство механизма координации по борьбе с экономической преступностью.

В настоящее время идет третий этап процесса развития теневой экономики - это институционализация связи теневой экономики с официальными структурами. В частности, речь идет о выработке определенных правил взаимодействия теневой экономики и официальной политики, что приводит к криминализации властных структур.

Развитие теневой экономики является, с одной стороны, реакцией на сам факт государственного регулирования. Регулирование невозможно без ограничений, а неразумные ограничения провоцируют их нарушения, особенно если это выгодно нарушителю. Многие виды теневой экономики объясняются во многом именно недостатками государственного регулирования – бюрократизацией управления, слишком высокими налогами и т.д.

С другой стороны, современная теневая экономика возникла не только в результате попыток ограничить свободу рынка, но и в силу природы самих рыночных отношений. Рыночное хозяйство построено на фетишизации прибыли, обожествлении дохода. «Протестантская этика» и прочие виды социального самоограничения могут приглушить эту жажду наживы, но не устранить. Поэтому, когда возникает возможность «сорвать куш», отдельные лица часто отбрасывают в сторону долгосрочные общественные интересы ради сиюминутной своекорыстной выгоды. Такое поведение тем более вероятно, чем менее развиты в обществе этические нормы, осуждающие конфронтацию с законом. Жажда наживы любой ценой особенно характерна для «второй» и «черной» теневых экономик.

Как считают многие специалисты, последствия теневой экономической деятельности нельзя оценивать однозначно. Многие виды теневой экономики объективно скорее помогают развитию официальной экономики, чем препятствуют ему. Швейцарский экономист Дитер Кассел выделяет три позитивные функции теневой экономики в рыночном хозяйстве:

- «экономическая смазка» – сглаживание перепадов в экономической конъюнктуре при помощи перераспределения ресурсов между легальной и теневой экономикой (когда легальная экономика переживает кризис, производственные ресурсы не пропадают, а перераспределяются в ЭТ, возвращаясь в легальную после завершения кризиса);

- «социальный амортизатор» – смягчение нежелательных социальных противоречий (в частности, неформальная занятость облегчает материальное положение малоимущих);

- «встроенный стабилизатор» – теневая экономика подпитывает своими ресурсами легальную (неофициальные доходы используются для покупки товаров и услуг в легальном секторе, «отмытые» преступные капиталы облагаются налогом и т.д.).

Однако если следовать высказыванию: «Не можешь победить врага – возглавь его!», то можно легализовать некоторые секторы теневой экономики, что приведет к росту ВВП. Например, в штате Колорадо, США, в котором относительно недавно легализовали марихуану, в 2014 году

заработали приблизительно 698 млн. долларов и 25% из этой суммы ушло в местный бюджет. В Нидерландах ежегодно продается марихуаны на сумму около 3 млрд. долларов из них 620 млн. долларов переходит государству. В наше время нелегальный торговый оборот марихуаны в Украине составляет приблизительно 2 млрд. грн. в год. При легализации марихуаны в бюджет дополнительно будет поступать, примерно, 400 000 млн. долларов плюс сократятся выплаты по борьбе с наркотиками.

Легализация игорного бизнеса так же является одним из способов увеличения госбюджета. В Минске работают два десятка полноценных казино и около сотни залов игровых автоматов, которые за год платят почти \$10 млн. налогов. Бюджет Евросоюза ежегодно получает более 20 млрд. евро от игрового бизнеса. Только от легализации букмекерства Украина сможет ежегодно получать в бюджет от 1 до 2 миллиардов гривен, а если добавить лотереи казино, то получится 9 млрд. гривен.

Во всех странах Западной и Центральной Европы легализована проституция и приносит государству большую прибыль. В Германии в 2012 году доход от проституции составил 5% ВВП Германии - 170 млрд. евро, в Финляндии - 4% ВВП, или 7.4 млрд. долларов, в Швеции - 5% ВВП, что составило 10 млрд. долларов, в среднем по Евросоюзу - около 2.3% ВВП. По оценкам некоторых специалистов в результате легализации проституции в Украине казна увеличиться примерно, на 3,9 млрд. грн.

В этой связи следует отметить, что вышеперечисленные сферы теневой экономики, которые могут быть переведены в режим легального функционирования, не всегда можно реально легализовать. В любом обществе всегда возникает вопрос моральных запретов той или иной деятельности. Западные общества, имеющие более высокий уровень толерантности, имеют и более высокие шансы легализовать те или иные сферы «тени». Украина, имеющая теневую экономику около 42% ВВП, имеет очень мало шансов легализовать «морально негативные» виды экономической деятельности. Действия правительства должны быть сосредоточены на создании более либерального налогового законодательства, уменьшении коррупции, криминогенной ситуации в стране, а также повышении действенности закона.

ПОДАТКИ 2015: НОВОВВЕДЕННЯ ТА ЗМІНИ

*Демків І.М., студентка групи ОАс-14
Науковий керівник: к.е.н., доцент Черкавська Т.М.*

Податки, за своєю суттю, є одним із механізмів впливу державного сектору на економічне життя країни. За своїм економічним змістом податки – це обов'язкові платежі, що стягуються органами державної влади для виконання державою своїх функцій. Особливо актуальним питання податків є для України, оскільки саме вони є одним із основних джерел фінансових надходжень до державного бюджету. Кожного року питома вага податків зростає, що свідчить про те, що Україна значною мірою залежить від розміру

податків що акумулюються як на загальнонаціональному рівні, так і на рівні місцевого самоврядування.

28 грудня 2014 року Верховною Радою України було ухвалено податкову реформу. Нею передбачено скорочення податків з 22 до 9. Залишилися такі податки як податок на доходи фізичних осіб, податок на додану вартість, рентна плата, акцизний збір, місцеві податки: податок на майно та єдиний податок. Також зміни торкнулися умови сплати податків та їх ставок. Найбільших змін торкнулося оподаткування нерухомості. За перевищення встановлених норм розмірів квартир та приватних будинків (60 кв.м. і 120 кв.м. відповідно) платники будуть платити до 2% від мінімальної зарплати до держбюджету за кожен «зайвий» квадратний метр. Розширюється база для стягнення воєнного податку: до об'єктів оподаткування додалися пасивні доходи. На перевищення пенсії буде оподатковуватися сума, більша за 3654 грн. у розмірі 15% від суми перевищення. Збільшується розмір податку на пасивні доходи – з 15% до 20%. По відношенню до операцій з іноземної валюти, було збільшено збір до Пенсійного фонду при купівлі валюти з 0,5% до 2%, однак цей збір скасовувався для безготівкових операцій.

На думку економічних експертів, такі реформи не є достатньо ефективними та доцільними в такий досить скрутний для українців час. Високий рівень та велика кількість податків, що тягарем лягають на громадян, не можуть позитивно відобразитися на їх життєвому рівні. Такий стан податкового законодавства буде зумовлювати підвищення рівня тінізації української економіки та пошук шляхів ухилення від сплати податків. Зрозуміло, що в такий важкий військовий час для України податкові надходження є одним із джерел наповнення державного бюджету, але крім цього, економіка потребує реформації в цілому, зменшення корупції та посилення контролю, податкового в тому числі.

ЛІТЕРАТУРА

1. <http://hromadske.cherkasy.ua/novyny/suspilstvo/item/211-novi-podatky-na-shcho-vartozvernuty-uvahu-peresichnomu-hromadianynu>
2. Основи економічних знань — Мочерний: Сутність та структура податків. - <http://nauka.kushnir.mk.ua/?p=30337>
3. <http://boomplus.tv/%D0%BF%D0%BE%D0%B4%D0%B0%D1%82%D0%BA%D0%B8-2015-%D1%89%D0%BE-%D0%BD%D0%BE%D0%B2%D0%BE%D0%B3%D0%BE/>

НЕЗМІННА ВАРТІСТЬ ПРОЖИТКОВОГО МІНІМУМУ

*Дуліна А.В., студентка групи МКс-15-1
Науковий керівник: к.е.н., доцент Черкавська Т.М.*

Прожитковий мінімум – поняття відносне, бо не збігається з розміром не мінімальної пенсії, ні мінімальної зарплати. Однак це поняття офіційно означає вартісну величину достатнього для забезпечення нормального функціонування організму та збереження здоров'я людини, набору продуктів харчування, а також непродовольчих товарів і мінімального спектру послуг, потрібних для задоволення основних соціальних та культурних проблем особистості. В 1999

році був прийнятий закон про прожитковий мінімум. Він визначав наступний порядок його розрахунку. Існує три переліки: перелік продуктів продовольчих, перелік продуктів непродовольчих, та перелік послуг. Вартість цих трьох наборів і становить прожитковий мінімум за законом. У 2000 році Кабінет Міністрів підготував ці переліки, на підставі яких потім розраховувався прожитковий мінімум. До переліку, який входить в споживчий кошик відносять хлібопродукти, картоплю, овочі, фрукти, цукор, масло, маргарин, м'ясопродукти та інші складові прожиткового мінімуму.

Попри численні спроби, вміст споживчого кошика українця не змінювався уже 14 років, а сформували його ще за радянською методикою. Українці більше не вписуються в прожитковий мінімум, навіть при великому бажанні економити. На сьогоднішній день на одного дорослого українця приходиться 1218 гривень на місяць. Але за підрахунками експертів економічного дискусійного клубу, в травні нинішнього року тільки харчування обходилося не менш 1314 гривень. Такого не було ніколи. Для порівняння, в 2000 році – на їжу витрачали трохи більше половини від прожиткового мінімуму, а 2010-му – близько 75%.

Товари дорожчають – доходи практично не змінюються. Підрахуємо, чим можна харчуватися протягом 30 календарних днів за 1218 гривень. Якщо вживати щодня тільки продукти першої необхідності, то за місяць можна купити 30 хлібин по ціні 10 гривень, 15 кілограмів макаронів по 15 гривень за кілограм, 10 кілограмів картоплі по 6 гривень за кілограм, 30 літрів молока по 8 гривень за літру та кілька пачок валідолу... До порівняння: в Англії у споживчий кошик закладено шампанське та пиво, а ще MP3-плеєр з музичними записами. Крім того, акустична гітара і великий перелік товарів для дому, зокрема дверні ручки та витрати на садівника. Загалом споживчий кошик англійця нараховує 350 продуктів і послуг.

Нині мінімальна заробітна плата українців складає - 1218 гривень, в грудні 2015 року складе - 1378 гривень, пенсія – 949 гривень. Цього ж навіть не вистачить на прожитковий кошик, а що говорити про комунальні платежі, ліки (які що не кожного місяця стають дорожчими), проїзд на транспорті, або заправку власного транспорту тощо. Ще можна багато чого назвати, в чому потребують звичайні українці, але сенсу не має, адже ніхто не зважає на девальвацію звичайної валюти, підвищення цін та вартості комунальних послуг, що замість нещасних 1176 гривень, він би мав бути як мінімум 4 тисячі.

До слова, за стандартами ООН, якщо людина витрачає на проживання та продукти харчування менше 5 доларів на день і менше 150 доларів на місяць, то вона живе за порогом бідності. Виходить, у нас понад 80% населення – жебраки. Боротьба з безгрошів'ям перетворюється для українців на щоденний бій за виживання, адже від прожиткового мінімуму залежить розмір зарплат, пенсій, стипендій, які попри численні мрії залишаються без змін. А про закордонні подорожі залишається тільки мріяти... За світовими стандартами, що повніше кошик відображає вимоги часу, то багатша країна. Лише українці не відчують цієї динаміки. Ситуація в країні не поліпшується, країна потихеньку бореться з кризою, а цифри мінімальних зарплат не змінюються,

але українці не втрачають рівноваги і вигадують унікальні способи прожити мінімально затратно і максимально вигідно.

З боку держави було б доцільно найближчим часом провести індексацію грошових доходів громадян. Індиксація грошових доходів населення проводиться у разі, коли величина індексу споживчих цін перевищила поріг індексації, який встановлюється в розмірі 101%. Індиксації підлягають такі доходи, як оплата праці у грошовому виразі, пенсії, стипендії, соціальні виплати, грошове забезпечення військовослужбовців, суми відшкодування шкоди, заподіяної працівникові каліцтвом. Разом з цим державне правління має підвищити всі виплати, та все ж таки змінити вартість споживчого мінімуму, що буде дуже доречним на даний нелегкий час в нашій країні.

ВЛИЯНИЕ ГОСУДАРСТВЕННОГО БЮДЖЕТА НА ЭКОНОМИЧЕСКОЕ РАЗВИТИЕ УКРАИНЫ

Егорова П.В., студентка группы МН-14-1

Научный руководитель: д. э. н., профессор Пилипенко А. Н.

За последние двадцать три года в Украине существенно замедлилось развитие науки, образования, качества жизни и культуры, лавной причиной чего является дефицит государственного бюджета. Хотя к финансовым функциям государства относятся оборона, регулирование экономики, социальная помощь, поддержание качества окружающей среды, контроль денежных фондов, оно выполняет лишь те функции, на которые хватает денежных средств. Динамика расходов государственного бюджета Украины представлена на рис. 1.

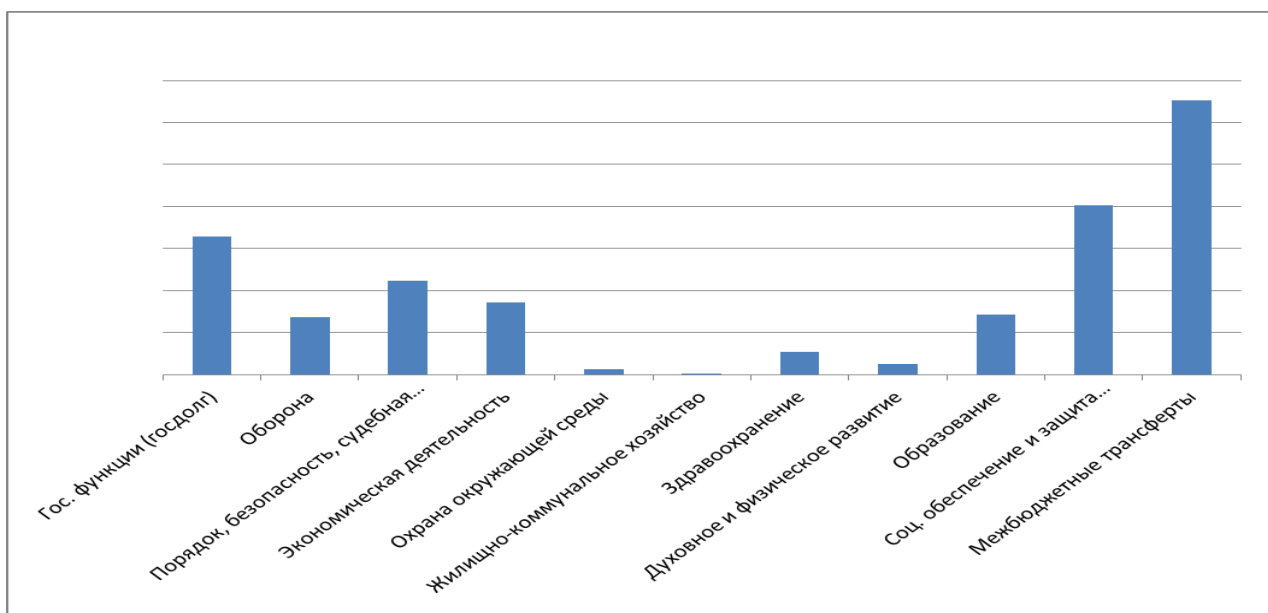


Рис.1. Расходы государственного бюджета Украины на 31.12.2014

Доходы и расходы государственного бюджета являются наиболее

важными показателями возможностей государства по реализации социальных программ или воздействия на экономические процессы. Именно государственный бюджет должен создавать условия проведения стабилизирующей политики. Если посмотреть на состояние государственного бюджета Украины, то доходы на 31 декабря 2014 г. составили 356 957 700 000 грн, а расходы - 430 108 800 000 грн. При этом дефицит государственного бюджета достиг 78 070 500 000 грн. Это свидетельствует о нездоровой государственной политике, так как правительство, не имея четкой программы развития, долгое время лишь разрешало финансовые проблемы. Коррупция, постоянные кредиты, неудачные экономические решения стали серьезным препятствием на пути к экономическому прогрессу.

На 1 января 2015 года общий государственный долг составил 1 100 564 000 000 грн., в том числе внешний долг - 611 697 100 000 грн., а внутренний - 488 866 900 000 грн. При этом украинское правительство собирается получить новые кредиты, чтобы улучшить ситуацию. Оно будет в состоянии сделать выплаты процентов по кредитам, получая новые кредиты. Это бесконечная пирамида обещает рухнуть в ближайшее время и неизбежным станет дефолт.

К этим проблемам прибавляются инфляция, падение курса национальной валюты, повышение объема налогообложения, сокращение субсидий, пенсий и прочих трансфертов. Подобные явления появились не случайно, а исходя из двух причин: первая – дефицит государственного бюджета, вторая – повышение расходов на оборону.

Чтобы увеличить средства, которые идут на финансирование, правительство сокращает расходы на трансферты и социальное обеспечение. Был принят измененный Закон Украины «О пенсионном обеспечении» (01.04.2015), где пересмотрены требования к пенсионному возрасту женщин, продолжительности общего стажа работы, выслуги лет. В числе прочего, вступил в силу измененный Налоговый кодекс (14.05.2015), где налог на доходы физических лиц будет взиматься из суммы пенсий или пожизненного денежного содержания. Ставка налога составляет 15 процентов. Ставка военного сбора составляет 1,5 процента от объекта налогообложения. В дополнение к сокращению расходов было отмечено решение Министерства образования о намерении до конца текущего года сократить количество высших учебных заведений до 260 учреждений. В этом году также вводят новый налог на роскошь, что коснется автомобилей с объемом двигателя более 3 литров и сроком эксплуатации до 5 лет. Владельцы таких автомобилей будут платить в казну 25 000 гривен в течение пяти лет.

Экономика Украины находится на фазе кризиса. В этом состоянии обычно применяют политику экспансии. Наблюдая макроэкономическую ситуацию за последние полгода, можно сказать, что правительство Украины применяло бюджетную рестрикцию, что способствовало ухудшению ситуации. Но это не отразилось в отсчете по ВВП за 2014 год. , о чем свидетельствуют данные, представленные в таблице 1.

Таблица 1.

Валовой внутренний продукт Украины в 2014 году (в млн. грн.)

	Номинальный ВВП	Реальный ВВП
	(в фактических ценах)	(в ценах 2013 года)
I квартал	313568	312094
II квартал	375903	338163
III квартал	434166	378633
IV квартал	443091	336233
за 2014 год	1566728	1365123

Ситуацию можно пояснить тем, что правительство сразу же после бюджетной рестрикции, которая была необходима для покрытия дефицита государственного бюджета и аккумуляции средств на оборону, применило кредитную экспансию с понижением резервной нормы. Средства депозитов юридических и физических лиц в национальной и иностранной валюте и средства на текущих счетах установлены в размере 6,5%. Срочные средства и депозиты юридических и физических лиц в национальной и иностранной валютах установлены в размере 3,0%. Причем ранее они были в размере 10 и 15 процентов соответственно. Таким образом, произошла нейтрализация.

Но все же следовало потратить полученные деньги на собственное производство, а не на покупку продукции. В этом году средства, в основном, были необходимы для обороны. Высокоточное оружие, бронемашин и даже консервы для военных Украина закупала за границей. Хотя в самой Украине есть Южный машиностроительный завод, Харьковский тракторный, Житомирский бронетанковый, Николаевский судостроительный заводы, что недофинансируются государством или переданы частным лицам.

Вышесказанное свидетельствует о том, что в Украине имеются серьезные проблемы с проведением бюджетной политики. Правительство больше концентрируется на регулировании расходной части бюджета. Доходная часть наращивается исключительно за счет фискальных механизмов и преимущественно за счет расширения базы налогообложения. При этом неоправданно мало внимания уделяется производству, повышение эффективности которого может существенно повысить доходы государства за счет роста суммы отчислений с доходов занятых и прибыли.

СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ПОСЛЕДСТВИЯ ТЕНЕВОЙ ЭКОНОМИКИ

*Елизарова А. А., студентка гр. ФК-12-1
Научный руководитель: д. эк. н., проф. Пилипенко А. Н.*

Теневая экономика – это хозяйственная деятельность, которая развивается вне государственного учета и контроля. Наиболее распространенными формами теневой экономики является деятельность, связанная с производством

товаров и оказанием услуг населению за плату, которая не фиксируется в официальной статистической отчетности, а также система экономических связей и отношений между субъектами хозяйствования в сфере производства, распределения и присвоения материальных благ в личных целях. Это может быть занижение или укрывательство от учета доходов от разрешенной в государстве деятельности или запрещенная в государстве экономическая или другие виды преступной деятельности, которые лишь перераспределяют уже созданные доходы.

В экономической науке существуют разные мнения относительно социально-экономических последствий теневой экономики. Если не принимать во внимание криминальный сектор, то можно говорить о некоторых позитивных моментах теневой экономики, которые позволяют:

- более полно удовлетворить спрос населения тогда, когда государство и легальные экономические субъекты по той или иной причине не могут предоставить необходимые товары и услуги;

- поддержать производство в кризисный период, сохраняя при этом объемы выпуска, штат работников и загрузку оборудования, что является сложным для предприятий легального сектора;

- создать более приемлемые условия для создания бизнеса - государство выдвигает слишком высокие требования (лицензирование, налоги, акцизные сборы и т.д.) собственникам средств производства, ввиду чего они не могут накопить первоначальный капитал);

- смягчить напряженность на рынке труда. Из-за того, что в Украине высокий уровень безработицы, а пособия по безработице очень низкие, безработные вынуждены идти в теневой сектор экономики.

Анализ последствий функционирования теневой экономики показывает, что ее негативные моменты во многом превышают позитивные, а именно:

- происходит уменьшение доходной базы государственного бюджета из-за неуплаты налогов, штрафов, сборов, регламентаций;

- возрастает уровень коррумпированности и преступности, которые приобретают организованные формы (теневая экономика является финансовой базой преступности, а криминальный сектор теневой экономики сам по себе является преступным);

- замедляется инновационная активность, так как субъекты теневой экономической деятельности не вкладывают деньги в развитие производства;

- возникают диспропорции в структуре экономики (теневая экономика, в основном, развивается в сфере услуг и торгово-посреднической деятельности);

- повышает уровень инфляции, поскольку фиктивные деньги и доходы от аккумуляции фиктивных безналичных средств не соизмеряются с денежной массой, находящейся в обращении;

- приводит к кризисным процессам в сфере социально-экономического управления (влияние государства на теневой сектор экономики крайне ограничено, большинство мер воздействия на него оказываются неэффективными);

- содействует моральному и физическому разложению общества

(подпольные производства пищевой промышленности сплошь и рядом нарушают установленные стандарты, технологии и т. п., что отрицательно сказывается на здоровье людей и состояние окружающей среды; постоянное нарушение законов, за которым не следует наказание, формирует психологию вседозволенности).

Исходя из таких неоднозначных последствий следует и применять различные методы воздействия на теневой сектор. По тем моментам, которые возникают в результате несостоятельности государственной власти, когда правила ведения законной предпринимательской деятельности вынуждают предпринимателей искать обходные пути, чтобы сохранить свой бизнес и не пополнить ряды безработных, необходимо разработать такие нормативные правовые акты (или законы), которые позволяли бы привлечь большинство предпринимателей в сферу законной экономики, сохраняя мотивацию труда, моральную и материальную заинтересованность. В странах с развитой рыночной экономикой удельный вес предприятий, которые ведут законную деятельность, значительно больше, чем в странах с переходной экономикой.

Относительно экономических преступлений, выходящих за рамки налогового укрывательства, от которых страдает не только бюджет и его различные фонды, но и общество в целом (торговля оружием, наркотиками, присвоение государственных средств и т. д.) требуются совершенно иные методы. Незаконно нажитый капитал, отвлекая существенные финансовые ресурсы общества, провоцирует обострение финансового кризиса, подрывает экономическую среду функционирования законного капитала и, легализуясь, определяет приоритеты инвестиционной политики государства. В отношении такой деятельности государство должно прибегать к более жестким мерам, пресекая любые проявления антизаконной деятельности.

ИНВЕСТИЦИОННЫЙ КЛИМАТ В УКРАИНЕ

Елкина А.А., студентка группы МН-14-3

Научный руководитель: д. э. н., профессор Пилипенко А. Н.

По данным Госстата Украины, в 2014 году отток прямых иностранных инвестиций в национальной экономике составил более \$12 млрд. Эта сумма практически равна всем инвестициям, поступившим в страну за 2011-2013 гг. [1]. Такое беспрецедентное событие требует изучения вопросов: Что такое инвестиционный климат, почему так произошло и какие пути дальнейшего развития инвестиций в Украине?

Инвестиционный климат - это среда, в которой работает капитал, а также комплекс объективных условий инвестирования, включая как экономические, так и политические, социальные компоненты.

ЕБА (Европейская бизнес ассоциация) провела ежегодное исследование, и наихудшую оценку экспертов в 2014 году получил инвестиционный климат в Украине (1.9 балла) [2]. В ассоциации подчеркивают, что отсутствие видимых реформ, которых так ждало бизнес-сообщество в течение всего года, вызывает

волну недовольства в бизнес-среде. «Правовая и экономическая нестабильность, а также административное давление и коррупция в органах местной власти на фоне проведения АТО и агрессии со стороны Российской Федерации, безусловно, вызывают беспокойство инвесторов и влияют на стратегическое планирование бизнес-деятельности на следующий год», - подчеркивают в ЕБА.

Большинство экспертов считают конфликт на Донбассе одним из основных негативных факторов развития и экономического роста Украины по европейскому образцу, однако и раньше существовало множество макроэкономических проблем инвестиционной деятельности в Украине. К таким проблемам следует отнести:

1. Отсутствие политической воли и понимания необходимости действий, направленных на стабильность ситуации у руководства на центральном и региональном уровне, особенно в области стратегического инвестирования.

2. Высокий уровень коррупции и теневой экономики.

3. Несовершенное законодательство в инвестиционной сфере, отсутствие специального Инвестиционного кодекса (сегодня в стране около 2500 законодательных и нормативных актов регулирует эту деятельность).

4. Несоответствие украинской банковской системы мировым стандартам.

5. Неудобная регуляторная система, сложность администрирования налогов, сложность получения разрешений.

6. Неэффективные механизмы защиты прав инвесторов, и т.д. [3]

Однако, при всех существующих проблемах мы имеем множество сфер и отраслей, инвестиции в развитие которых могут стать очень выгодными. В Украине к таким сферам могут быть отнесены:

1. Аграрный комплекс. Украина обладает около 30% мировых черноземов и имеет традиции выращивания различных культур.. Потенциал сельского хозяйства в Украине огромен и при грамотном использовании может превратить страну в аграрного лидера.

2. Туризм. Для туристов в Украине есть огромные возможности как для развития цивилизованного, так и экстремального туризма. Различные виды ландшафтов и климатических зон, множество рекреационных зон и культурно-исторических объектов создают широкие возможности для развития данной отрасли.

3. Транспортный и транзитный потенциал. Международные транспортные коридоры и газотранспортная система предоставляют стране серьезные конкурентные преимущества.

4. Научно-технический потенциал. Разработки в области космических проектов, атомные технологии, авиастроение, кораблестроение, уникальные оборонные технологии, производство искусственных алмазов, антарктические исследования и т.д., а также потенциал в области High-tech, производства программного обеспечения могут превратить страну в одного из лидеров инновационного развития.

5. Энергетика. Альтернативные источники энергии, наличие сырья и полного цикла производства дают возможность развивать и внедрять энергосберегающие технологии.

Все это может стать привлекательным для инвестора, если он будет уверен в будущем, т. е. инвестиционный климат будет привлекательным. Однако невозможно улучшить инвестиционный климат в достаточно короткие сроки. Более того, его улучшение – это еще не гарантия получения иностранных инвестиций, потому как клуб иностранных инвесторов очень узок и закрыт. Есть классические пути улучшения инвестиционного климата. Например, усовершенствование нормативно-правовой базы; определение приоритетных отраслей для инвестирования и качественных характеристик инвестиций; составление баз данных проектов и оформление их на международном уровне; антикоррупционные мероприятия и контроль в коммуникации с инвесторами; защита прав инвесторов на государственном уровне; предоставление льгот в приоритетных отраслях инвестирования; активное участие в транснациональных и международных инвестиционных проектах.

Эти пути касаются стран, на территории которых не проходят военные действия. Что касается, чрезвычайного положения, то новые исследования доказывают, что денежные переводы способствуют притоку иностранных инвестиций в долгосрочной перспективе. Денежные переводы фактически создают основу для притока иностранного капитала. Опыт Италии, Португалии, Израиля показывает, что требуется в среднем 30 лет упорной работы над привлечением денежных переводов, которые создают необходимые предпосылки для притока больших иностранных инвестиций.

Эксперт по денежным переводам и банковскому обслуживанию мигрантов А. Гайдуцкий считает, что Украина должна накопить критическую массу денежных переводов (в т. ч. инвестиционных), и только потом, со временем, в страну начнут поступать масштабные объемы иностранных инвестиций [4]. Сначала иностранцы будут покупать успешные бизнес-проекты украинских мигрантов, и лишь после, осознав стабильность инвестиционного климата, начнут инвестировать в создание нового бизнеса.

Поэтому улучшать инвестиционный климат следует за счет таких механизмов, которые обеспечат стабильность в национальной экономике и создадут у инвестора уверенность в завтрашнем дне. При этом недостаточно сосредотачиваться только на экономике, важные компоненты инвестиционного климата создаются и в политической, и в правовой, и социальной сферах. Поэтому действия правительства должны носить комплексный характер.

ЛИТЕРАТУРА

1. Державна служба статистики України. – Режим доступа: http://www.ukrstat.gov.ua/druk/publicat/kat_u/publinvest_u.htm
2. Данные European Business Assosiation. – Режим доступа: <http://www.eba.com.ua/uk/about-eba/indices/investment-attractiveness-index>
3. Денис Богуш // Блог Дениса Богуша. – Режим доступа: <http://blogs.pravda.com.ua/authors/bogush/4bb1a05adc25f/>
4. Андрей Гайдуцкий // Forbes. – Режим доступа: <http://forbes.ua/author/33018>

РОЛЬ ДОВЕРИЯ В ПРОДВИЖЕНИИ ИННОВАЦИОННЫХ ТОВАРОВ

*Жейнов В. И., студент гр. ФК -12-1
Научный руководитель: д. эк. н., проф. Пилипенко А. Н.*

Феномен доверия в последнее время привлекает пристальное внимание учёных и практиков, занимающихся вопросами взаимодействия как отдельных личностей, так и в рамках больших социально-экономических систем и институциональных рыночных образований. Обычно под доверием понимают совокупность неких ожиданий субъекта по отношению к взаимодействующей стороне в том, что она поступит в соответствии с установленными договорными соглашениями, соблюдая при этом принципы честности и порядочности. Иными словами, доверие есть некие ожидания (доверительные ожидания), которые, при положительном опыте совместной работы могут трансформироваться в уверенность, что взаимодействующая сторона поступит так и не иначе. Доверие зарабатывается налаживанием отношений, завоеванием репутации и укреплением общности ценностей.

Резюмируя научные достижения таких авторитетных специалистов как Э. Гидденс, Дж. Коулмен, О. Уильямсон, Ф. Фукуяма и многих других, можно говорить о том, что доверие играет важную роль в системе деловых отношений, являясь одной из базовых ценностей взаимодействия. В широком смысле доверие снижает уровень транзакционных издержек в обществе, ускоряет экономические процессы, выводя их за локальные рамки, влияет на распространённость тех или иных типов хозяйственных структур, ускоряет инвестиционную и инновационную активность. Последняя тесно связана с продвижением инновационных товаров.

Компании-новаторы непременно сталкиваются с таким явлением, как инертность и осторожность потребительского восприятия. Многие новинки вызывают недоверчивое к ним отношение со стороны потребителей. При покупке известного товара потребитель привык опираться на собственный опыт или на опыт друзей, знакомых, родных, которым он доверяет. В случае, когда речь идет о новом продукте, воспользоваться традиционной схемой принятия решения о покупке не удаётся. Потребитель, рассматривая вариант приобретения инновационного товара, оценивает его новые качества, стоимость и уровень риска, который возникает при совершении транзакции. Поэтому важным фактором, определяющим покупку или отказ от неё, является доверие к бренду производителя инновационного товара.

Если рассматривать взаимодействие компаний, совместно создающих новый товар, то наличие, углубление и развитие доверия между фирмами и организациями, сотрудничающими в инновационных отраслях, играет важную роль в процессах совместной выработки и передачи нового знания, а также в вопросах распределения и защиты правомочий, связанных с объектами инновационной деятельности. В этой связи можно отметить, что межфирменные отношения устанавливаются с помощью контрактов, которые заключаются в письменной форме. В тоже время контракты на разработку

инновационных товаров не могут предусмотреть все нюансы, которые могут иметь место в будущем. Поэтому сотрудничество в инновационной сфере невозможно без взаимодоверия, основанного на неформальных межличностных и межгрупповых нормах и правилах. Первой фазой, являющейся сигналом к началу сотрудничества, являются доверительные ожидания - это ожидания субъекта доверия относительно позитивности будущих результатов взаимодействия, то есть того, что его надежды оправдаются. Следующим этапом развития сотрудничества является доверительное поведение - совокупность действий участников-разработчиков инновационного товара на основании формальных и неформальных соглашений.

Доверие, таким образом, является базой контрактного механизма в взаимодействии рыночных партнёров. Результатом развития доверия является создание неформальной саморегулируемой структуры, способной снизить транзакционные и операционные издержки, риск и неопределённость во взаимодействии. Все это, в конечном итоге, ускоряет инновационную активность экономических субъектов.

ЭКОЛОГИЧЕСКИЕ ПРОБЛЕМЫ В СОВРЕМЕННОЙ ЭКОНОМИКЕ

*Зайченко Е.А., студентка группы МКфес-14-1
Научный руководитель: к.э.н, доцент Черкавская Т.М.*

В начале 21 века ведущие страны мира активно развивали техногенный тип экономики, в результате чего произошло нарушение экологического равновесия. Рассмотрим к чему приведет такой интенсивный рост экономики и какими последствиями это чревато для экологии.

Исследования показали, что в настоящее время ежегодно превращается в пустыню 6 млн. гектаров обрабатываемых земель, 20 млрд. теряет свою продуктивность, расширяются территории пустынь: Сахара ежегодно продвигается к югу на 30 миль (48 км).

Выбросы газа в атмосферу разрушили 9% озонового слоя, главного защитника земли от ультрафиолетовых лучей. «Озоновая дыра» занимает площадь, равную территории США.

В результате стоит выбор одного из вариантов экономической политики:

- ускорение экономического роста и повышение материального благосостояния людей при снижении продолжительности и качества их жизни из-за загрязнения окружающей среды;
- либо улучшение состояния окружающей среды и увеличение продолжительности жизни людей при замедлении темпов роста их материального состояния.

Следовательно, основная задача государства пересмотреть свои рычаги взаимодействия между производством и окружающей средой – экономикой и экологией.

На данный момент украинская экономика перенасыщена химическими,

металлургическими, горнодобывающими производствами с устаревшими технологиями. Поэтому, для Украины особенно важно проводить экологическую политику на государственном уровне - экономику устойчивого состояния, что подразумевает под собой экономику с относительно стабильными главными показателями, такими как численность населения и уровень потребления и среднюю продолжительность жизни, размер которых не превышает несущую способность экосистемы.

Поэтому, государственная политика, направленная на поддержку и активизацию региональных процессов охраны окружающей среды и экологизации производства, должна предусматривать:

- определение эколого-экономической способности и целесообразности экологизации предприятий; основных источников загрязнения и экологической опасности;
- участие в финансировании природоохранных проектов, осуществляемых на уровне отдельных субъектов хозяйствования;
- участие в организационном и кадровом обеспечении становления системы экологического менеджмента на предприятиях - объектах государственных региональных экологических программ;
- разработка системы стимулов и санкций за соблюдение и нарушение требований относительно качества окружающей среды для органов государственного управления и местного самоуправления
- определение требований технологиям производства на предприятиях, в особенности тяжелой промышленности.

Придерживаясь такой экологической политики, государства могут значительно повысить уровень и продолжительность жизни людей, что для каждой страны является определяющим.

ОПЫТ БОРЬБЫ С КОРРУПЦИЕЙ В СИНГАПУРЕ И КИТАЕ

Ищенко В., студент группы ФК-12-1

Научный руководитель: д. эк. н., проф. Пилипенко Ю. И.

К моменту обретения независимости в 1965 году лидеры Сингапура пришли к пониманию насущной необходимости обуздать коррупцию и произвол, сознавая, что без этого страна не имеет будущего. Это послужило основанием для принятия целой системы мер, отличавшихся строгостью и последовательностью. Действия чиновников были регламентированы, бюрократические процедуры упрощены, был обеспечен строгий надзор за соблюдением высоких этических стандартов. Органом, воплотившим эти меры в жизнь и сохранившим свои полномочия и сегодня, стало специализированное Бюро по расследованию случаев коррупции. Граждане обращались в Бюро с жалобами на действия госслужащих и требовали возмещения убытков.

Одновременно с этим были ужесточены меры уголовного наказания за коррупционные действия, повышена независимость судебной системы, резко

поднята зарплата судей и обеспечен их привилегированный статус, введены чувствительные экономические санкции за дачу взятки или отказ от участия в антикоррупционных расследованиях. Жёсткие акции (вплоть до увольнения всех сотрудников таможни) были проведены во многих государственных ведомствах. Эти меры сочетались с уменьшением вмешательства государства в экономику, повышением зарплат чиновников и подготовкой квалифицированных административных кадров.

Таким образом, были созданы условия для сокращения возможностей совершения коррупционных действий. В 1960 года, стратегия борьбы с коррупцией была закреплена в Законе о предотвращении коррупции и наделении Бюро по расследованию коррупции особыми полномочиями.

Постепенно данные антикоррупционные мероприятия дали результаты и сегодня Сингапур занимает лидирующие места в мировых рейтингах по отсутствию коррупции, уровнях экономической свободы и развития. Победить коррупцию и выбиться в мировые лидеры экономического развития Сингапур смог за счет политической воли лидеров и грамотного антикоррупционного законодательства.

Также к наиболее успешным странам по эффективности борьбы с коррупцией в настоящее время относятся Китай и Гонконг. С начала XXI века китайское правительство борьбу с коррупцией и необходимость формирования неподкупного государственного аппарата поставило в ряд наиболее актуальных задач своей деятельности, определив, что в борьбе с коррупцией «оптимальное решение проблемы требует как радикальных, так и паллиативных мер, сочетания мер наказания и профилактики с акцентом на профилактику».

Антикоррупционная борьба ведется в Китае с 80-х годов. На протяжении всех этих лет вопрос коррупции является одним из самых острых. Наряду с уже существующими централизованными структурами по борьбе с коррупцией, таких как Центральная комиссия КПК по проверке дисциплины и Министерство контроля, в декабре 2007 года руководство КНР создало Государственное управление по предупреждению (противодействию) коррупции, к функциям которого относятся и выявление коррупционеров, и разработка целых комплексов антикоррупционных мер, и даже ведение собственных расследований.

Одним из видов борьбы с «казнокрадством» в Китае является ротация кадров во всех органах власти, которая способствует тому, что у чиновников нет возможности использовать уже сложившиеся служебные, родственные, дружеские и другие связи, способствующие незаконным действиям. Начиная с 1982 года, в соответствии с Уголовным кодексом, взяточничество в Китае являлось преступлением и каралось либо пожизненным заключением, либо казнью. Главное в китайском опыте борьбы с разными проявлениями коррупции – это обеспечение последовательности и преемственности взятого курса на ее искоренение и в неотвратимости и жестокости наказания коррупционеров.

ПРОБЛЕМА МОНОПОЛІЗМУ НА РИНКУ УКРАЇНИ

*Кудрявцева М.В., студентка групи МКс -15-1
Науковий керівник: к.е.н., доцент Черкавська Т.М.*

З перших років своєї незалежності Україна намагається мінімізувати вплив монополій на економічний розвиток держави та створити передумови для створення ринкової економіки. Проведення ефективної антимонопольної політики є одним з найважливіших завдань для України сьогодні.

Традиційно вважається, що за умов монополії ціна товару вища, а обсяги його виробництва менші, що призводить до суспільних втрат. Водночас виробники мають залишок. Ресурси в країні розподіляються неефективно. Виникають змішані, гібридні форми монополій, які засновані на нестандартних формах контрактацій. Існують неформальні угоди, які обмежують можливості для конкуренції.

Саме існування монополії не є порушенням конкурентного законодавства. Порушення – це тільки зловживання монополюючим становищем. Домінуюче становище є досить масштабним, воно не зводиться тільки до зловживань цінового характеру, а включає також дискримінаційні дії, неправомірне скорочення пропозиції або попиту, створення перешкод для входу чи виходу з ринку інших фірм.

Великі підприємства були і повинні залишатись основними в розвитку економіки України. Монополія — це тип ринкової структури, коли лише одна фірма пропонує весь ринковий обсяг блага, для якого не існує близьких замінників. Великі монополії роблять великий внесок у ВВП країни, забезпечують конкурентоспроможність національної економіки. Монополії часто розповсюджують нові, більш прогресивні форми і методи господарювання.

В Україні монополії мають свої особливості. У світі монополізм є лише у виробничій сфері, а в Україні – майже в усіх. Причиною цього стала командно-адміністративна система колишнього СРСР, наслідки якої спостерігаються і сьогодні.

На сьогодні монополістами в Україні є: «Нафтогаз України», «Укрспецекспорт», «Енергоатом», «Укрзалізниця» тощо.

В Україні від діяльності природних монополій залежить стан економіки. Близько 10% ВВП приходить на послуги зв'язку і житлово-комунальної сфери, ще 10% - на обсяг виробництва «Нафтогаз України». Але якість їх послуг та рівень розвитку низькі. Суспільство втрачає свій добробут. Згідно зі звітом незалежних аудиторів «Нафтогаз України» у 2013 р. втратив 1842 млн. грн., а у 2014 – 2038,2 млн. грн.. На відміну від цієї природної монополії, галузь зв'язку стала конкурентною. «Обленерго» понесла втрати у 2012 р. 1,65 млрд. грн., а у 2013 – 10 млрд. грн.. Монополія блокує розвиток ТЕК України, знижуючи ефективність і конкурентоспроможність підприємств ТЕК і послаблює енергетичну безпеку країни. Компанії АТ «АРС» (Донецьк) спільно з корпорацією «Індустріальний союз Донбасу» (Донецьк) контролюють 75%

ринку коксу. Приватна торговельно-промислова компанія «Укрвуглемаш» займає 70% українського ринку гірничошахтного устаткування. У 2013 р. збитки «АРС» склали 13 млн. грн. , а у 2014 - 12,789 млн грн.

Таким чином, на сьогодні існує проблема монополізму в Україні. Велика кількість монополістичних підприємств є збитковими, що негативно впливає на розвиток економіки в цілому. Тому необхідне ефективне регулювання діяльності монополістів, проведення антимонопольної політики, яка полягає в забезпеченні якості та конкурентоспроможності продукції та послуг, розвитку сертифікації, проведенні експортно-імпоротної політики, створенні гнучкої системи надання підприємцям кредитів та фінансової допомоги; зняття бар'єрів вступу на ринки нових підприємств; створенні системи довідково-консультативних послуг, створенні доступних цін, сприятливого режиму для функціонування підприємств; стимулюванні підприємств скорочувати витрати і залучати інвестиції, створенні нових підприємств.

ПРОБЛЕМИ БЕЗРОБІТТЯ В УКРАЇНІ: ПРИЧИНИ, НАСЛІДКИ ТА МЕТОДИ ПОДОЛАННЯ

*Кібкало Я.А., студентка групи ФКс-14-1
Науковий керівник: к.е.н., доцент Черкавська Т.М.*

Проблема безробіття сьогодні є однією з центральних проблем у всьому світі. Вона загострюється в тих країнах, де відбувається перехідний період до іншої системи економіки. Безробіття становить загрозу стабільному національному розвитку і національній безпеці, оскільки може виступати головною причиною соціально-економічної дестабілізації серед працівників великих промислових і ключових в життєзабезпеченні країни підприємств або добре організованих професійних груп.

Отже, дане питання є надзвичайно актуальним на сьогоднішній день і вимагає приділення підвищеної уваги з боку держави.

Основними причинами безробіття є структурні зрушення в економіці, що виражаються у впровадженні нових технологій, згортанні виробництва в традиційних галузях, закритті технічно відсталих підприємств; економічна рецесія, що змушує роботодавців скорочувати штат працівників; зміни в демографічній структурі населення; економічна конкуренція на ринку праці; політика уряду в галузі оплати праці; сезонні зміни в рівні виробництва в окремих галузях.

Аналізуючи рівень безробіття, слід враховувати, що даний показник відображає стан важливих економічних та соціальних факторів. Так, як видно з аналізу, найбільший рівень зареєстрованого безробіття можна спостерігати у 2008-2009 рр., коли показник виріс на 51,9 % у порівнянні з 2007 р. Цей період характеризувався світовою кризою, що й відобразилось на рівні безробіття.

Основними причинами незайнятості є звільнення за власним бажанням (35,2%) та вивільнення з економічних причин (33,9%). Досить велику питому вагу займають також не працевлаштовані після закінчення загальноосвітніх та

вищих навчальних закладів - 17%. Основи молодіжної політики були закладені в Україну Декларацією "Про загальні засади державної молодіжної політики в Україні" (1992 року) та Законом України "Про сприяння соціальному становленню та розвитку молоді в Україні" (1993). Однак, зробивши аналіз, можна стверджувати, що в законодавчих і нормативних актах, що регулюють зайнятість молодих громадян, недостатньо враховані соціально-економічні можливості України.

Аналізуючи рівень безробіття населення працездатного віку, можна зробити висновок, що показники були найвищими у 2004 р. (9,2%), у 2009 р. (9,6%) та у 2014 р. (9,7%). Це було обумовлено внутрішньо політичною і економічною кризою, а також світовою кризою.

Серед безробітного населення за професійними групами у 2014 році переважали робітники з обслуговування та експлуатації технічного устатку (18%) та працівники сфери торгівлі та послуг (14%). Найменший відсоток безробітних спостерігається у лісовому, сільському господарстві та риболовстві (5%) та у технічній сфері (6%).

Одне з головних негативних наслідків безробіття - неробочий стан працездатних громадян і, відповідно, не випущена продукція. Якщо економіка не в змозі задовольнити потреби в робочих місцях для всіх, хто хоче і може працювати, хто шукає роботу і готовий приступити до неї, то втрачається потенційна можливість виробництва товарів і послуг. Отже, безробіття заважає суспільству розвиватися і рухатися вперед з урахуванням своїх потенційних можливостей. У кінцевому підсумку це розглядається як зниження темпів економічного зростання, відставання обсягів збільшення валового національного продукту.

Політика на ринку праці має бути спрямована на: збільшення рівня зайнятості; забезпечення прогресивних зрушень у галузевій структурі зайнятості населення; переорієнтацію економічно активного населення на нові форми трудових відносин.

ПРОБЛЕМЫ ИНОСТРАННОГО ИНВЕСТИРОВАНИЯ В УКРАИНУ

*Кошкина Т.А., студентка группы ОАс-14
Научный руководитель: к.э.н., доцент Геращенко С.О.*

Экономические преобразования в Украине должны быть нацелены на решение важнейшей задачи – радикальных изменений в системе управления экономикой как на микроуровне, так и на макроуровне. Так иностранные инвестиции являются механизмом развития и способом регулирования экономики путем перелива капитала.

Из табл. 1. мы видим, что в 2005 году в Украину поступило 7808 млн. долл., в 2006 году сумма инвестиций уменьшилась на 2004 млн. долл. (-28,2%), но уже в 2007, 2008 и 2010-2012 годах сумма поступлений начала увеличиваться, и в среднем составила 8581,4 млн. долл., такие увеличения хорошо влияют на развитие экономики страны. В 2014 году объем прямых

иностранных инвестиций, внесенных в Украину, составил 410 млн. долл. – это на 4089 млн. долл., или 90,9% меньше, чем в 2013 году, что является абсолютно провальным годом для Украины по получению прямых иностранных инвестиций.

Таблица 1

2014 годы (в млн. долл. США)								
	ПИИ в Украину			ПИИ из Украины			Сальдо	
05	7808			275			+7533	
06	5604	-2204	-28.2%	-133	-408	-148.4%	+5737	-1796
07	9891	+4287	+76.5%	673	+806	+606.0%	+9218	+3481
08	10913	+1022	+10.3%	1010	+337	+50.1%	+9903	+685
09	4816	-6097	-55.9%	162	-848	-84.0%	+4654	-5249
10	6495	+1679	+34.9%	736	+574	+354.3%	+5759	+1105
11	7207	+712	+11.0%	192	-544	-73.9%	+7015	+1256
12	8401	+1194	+16.6%	1206	+1014	+528.1%	+7195	+180
13	4499	-3902	-46.4%	420	-786	-65.2%	+4079	-3116

По-нашему мнению, столь резкое снижение объемов прямых иностранных инвестиций в экономику Украины обусловлено следующими проблемами: военный конфликт на востоке Украины, отсутствие эффективной правовой основы, жесткая финансовая политика, политическая нестабильность, нарушение прав иностранных инвесторов, отсутствие адекватной правовой сферы и справедливой судебной системы.

Львиная доля прямых иностранных инвестиций направлена в сферы с быстрой оборачиваемостью капитала (добывающая и обрабатывающая промышленность, машиностроение, строительство).

Среди важных инвесторов для Украины следует отметить оффшорную зону Кипр, Германия, Нидерланды, Россия (см. табл. 2).

Таблица 2

Прямые иностранные инвестиции в Украину из стран мира

Страна-инвестор	Объем ПИИ за все время инвестирования, млрд. долл.	Доля иностранных инвестиций, %
Кипр	18,7	54,5
Германия	6,2	18,1
Нидерланды	5,5	16,0
Россия	3,9	11,4
Всего поступлений	34,3	

Данные расчеты позволяют сделать выводы о значительном удельном весе оффшорной зоны Кипр в качестве субъекта инвестирования в Украину. По мнению экспертов, инвестиции из оффшорной зоны Кипр рассматриваются как завуалированные реинвестиции в Украину.

Прямые иностранные инвестиции могут оказывать положительное влияние

на экономику страны: стимулировать темпы экономического роста, создавать дополнительные рабочие места, усиливать конкуренцию внутри страны.

Экономика Украины испытывает достаточно ярко выраженный денежный голод, валютные средства в первую очередь идут на приобретение энергоносителей и сырья, выплаты заработных плат, закупок товаров и комплектующих. Поэтому Украина очень заинтересована в прямых иностранных инвестициях. Однако если проанализировать структуру капитальных вложений в экономику Украины (табл.3), то становится очевидным, что за счет иностранных инвестиций обеспечивается лишь 2-3% капитальных вложений в экономику страны. Можно сказать, что средства, которые инвестируются в украинскую экономику, используются не для приобретения, создания, наращивания или реконструкции основных фондов украинской экономики, а для формирования оборотного капитала.

Таблица 3

Капитальные вложения в экономику Украины (млрд. грн.)

Года	2010	2011	2012
Всего	189,1	259,9	293,7
Иностранные инвестиции	4,1	7,2	5,0
Доля иностранных инвестиций,%	2,1	2,8	1,7

Капитальные инвестиции в экономику Украины в 2014 году по сравнению с 2013 г. уменьшились на 24,1% и составили 204 млрд. 061,7 млн. грн.

Таким образом, по-нашему мнению Украине следует улучшать свой инвестиционный климат с целью увеличения объемов поступления прямых иностранных инвестиций. Для этого нужно проводить системные реформы правовой среде, экономической среде, в образовательной среде и др., с целью приведения законодательной базы к европейским стандартам.

ЛИТЕРАТУРА

1. <http://www.ukrstat.gov.ua/>
2. <http://www.minfin.gov.ua/>
3. Закон Украины «О режиме иностранного инвестирования» с изменениями от 04.07.2012

СТАН ЗАЙНЯТОСТІ ТА БЕЗРОБІТТЯ В УКРАЇНІ

*Колісниченко Ю., Плаксина В.
Науковий керівник: к.е.н, доцент Кірієнко О.М.*

Дослідження зайнятості населення є одним із найголовніших компонентів комплексного аналізу та вивчення сучасного стану ринку праці, прогнозування його майбутнього розвитку та ефективності відтворення населення і трудового потенціалу.

На сьогоднішній день невіршеними залишаються ряд проблемних

питань щодо зайнятості населення, які перешкоджають динамічному й стабільному розвитку ринку праці. Також низький попит на робочу силу призводить до підвищення рівня безробіття та міграційних потоків.

Тенденція зайнятості населення в Україні має негативний характер. Так, у 2007 році з 25471,2 тис. осіб працездатного віку лише 19032,2 тис. були зайнятими, що становить 74,7 % усіх осіб працездатного віку. У 2008 році з 25491,1 тис – 19189,5 тис. осіб (75,3%). У 2009 році з 25482,7 тис. – 19251,7 тис. (75,5%), у 2010 році з 25388,9 тис. – 18365,0 тис. (72,3 %) у 2011 році з 25259,2 тис – 18436,5 тис (73,0 %), у 2012 році з 25064,8 тис. – 18516,2 тис (73,9 %), у 2013 році з 24820,0 тис. – 18835,4 тис. (75,9 %). Рівень безробіття населення продовжує триматися на високій позначці. Так, у 2007 році серед осіб працездатного віку він становив 7,4. Упродовж 2007-2009 рр. рівень безробіття збільшується: серед осіб працездатного віку з 6,9 % до 9,6%. Однак вже у 2010 році зазначені показники знизилися на 0,8 і становили 8,8 % . Протягом 2010-2013 рр. рівень безробіття знижується з 8,8 % до 7,9% (рис. 1). За даними міжнародної організації праці (МОП) рівень безробіття в Україні знизиться з 7,9 % в 2013 р. до 6,3 % в 2017 р., а серед молоді він складе 13% проти нинішніх 19%.

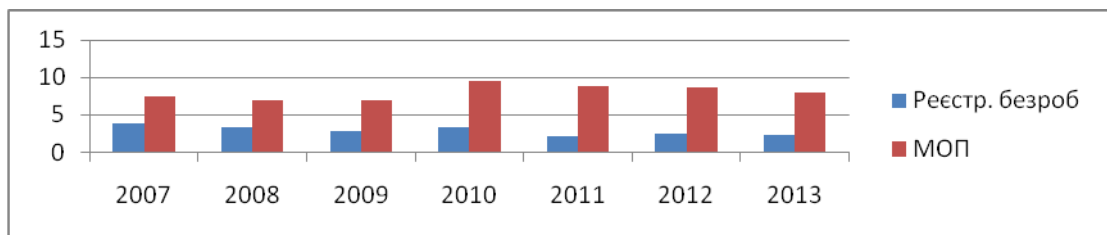


Рис.1 Безробіття серед економічно активного населення

На нашу думку, показники рівня безробіття є високими через низький попит на робочу силу. Аналізуючи показники кількості незайнятих громадян, які перебували на обліку в державній службі зайнятості, а також потребу підприємств у працівниках на заміщення вільних робочих місць та вакантних посад, можемо стверджувати, що попит на робочу силу є критично низьким. У 2008 році середній показник навантаження на 10 робочих місць становив 36 осіб, у 2009 році – 38 осіб, у 2010 році – 89 осіб, у 2011 році – 63 особи, у 2012 році – 64 особи, у 2013 – 69 осіб.

Причиною цього являється зменшення кількості об'єктів державної форми власності, переведення їх у приватний сектор; простежується відсутність належної підтримки підприємців, котрі б мали змогу розширювати власне підприємство і створювати додаткові робочі місця на ринку праці; відсутній механізм мотивації бізнесу приймати на роботу випускників без досвіду роботи; незадовільна законодавча база щодо розвитку малого і середнього бізнесу.

Наслідком проблеми безробіття є зростання рівня зовнішньої трудової міграції як легальної, так і не легальної. Нами виділено ряд причин, які

спонукають українських громадян до міграції, а саме: недостатня кількість робочих місць; низькі заробітні плати; відсутність можливостей для розвитку і самореалізації; нестабільна політична ситуація в країні; широко поширена корупція; незахищеність від зловживань зі сторони владних структур; невігідні і нестабільні умови ведення малого і середнього підприємництва.

Таким чином, ми вважаємо, що в Україні можливо покращити тенденцію щодо зайнятості населення, а також призупинити зовнішню трудову міграцію шляхом вирішення тих проблем, які вплинули на сучасний стан ринку праці. Одним із основних завдань повинно бути удосконалення законодавства. Як результат успішної роботи повинен бути створений привабливий інвестиційний клімат в Україні як для іноземних капіталів, так і для вітчизняних. Це забезпечить додаткові робочі місця для громадян, створивши попит на робочу силу. Також вважаємо, що в результаті удосконалення законодавства почне розвиватися мале та середнє підприємництво, яке у свою чергу вирішує ряд проблем.

Вважаємо за доцільне створення загальнодержавної бази даних. Основною метою її створення є максимальне інформування населення щодо наявних пропозицій по регіонах країни, а також збір інформації щодо потреб у робочій силі підприємств різних галузей для формування відповідного державного замовлення на освіту.

АНАЛІЗ ТРУДОВОЇ МІГРАЦІЇ НАСЕЛЕННЯ УКРАЇНИ

*Колісніченко Ю., Плаксина В.
Науковий керівник: к.е.н, доцент Кірієнко О.М.*

В умовах розширення світових, господарських зв'язків трудова міграція з часом набула глобального характеру. Істотне зростання масштабів міжнародної трудової міграції в Україні актуалізує її дослідження як явища, що має суттєвий вплив на розвиток економіки, соціальної сфери, демографії та інших сторін суспільного життя.

Важливість дослідження процесів міжнародної трудової міграції в Україні зумовлена також стрімким зростанням її обсягів та інтенсивності, поширенням на всі регіони держави.

Процес міжнародної трудової міграції в Україні на сучасному етапі ринкової трансформації економіки, як якісно нове для нас явище, є мало дослідженим і потребує особливої уваги з боку вчених і держави. А тим часом, у світовій практиці вже існують достатньо змістовні моделі системного втручання в процес міждержавної трудової міграції населення.

Переважну частину українських емігрантів поглинають такі країни як Німеччина, Франція, Велобританія, Ізраїль і США. Сюди направляються люди переважно в ранньому працездатному віці, що одержали на батьківщині необхідну освіту і кваліфікацію. Більш ніж п'яту частину всіх емігрантів складають науковці і викладачі. «Відплив умів», який збагачує людський капітал розвинутих країн, негативно відбивається на економічному стані

України, загострює і без того складну демографічну ситуацію в країні.

Головними причинами від'їзду з України за рубіж є економічна криза, нестабільність політичної ситуації, непевність у завтрашньому дні для себе і своїх дітей, складність застосування спроможностей і талантів, неможливість реалізувати свій потенціал в умовах сьогоденної України.

Значну частину цього потоку людей утворять емігранти, транзитні мігранти і особи, що клопочуться про надання політичного захисту. Число тільки офіційних мігрантів із країн із нерозвиненою економікою оцінюється приблизно в 100 тис. чол. щорічно.

В українських офіційних та неофіційних джерелах, у тому числі і ЗМІ, можна знайти різні оцінки кількості українських трудових мігрантів, які протягом останніх років виїхали з України. При цьому діапазон таких оцінок коливається від 2 до 7 млн. осіб, адже вирахувати точну або хоча б приблизну кількість українських заробітчанин за кордоном надзвичайно важко, зважаючи на переважно нелегальний характер їх перебування там та небажання ставати об'єктом обліку як українських консульських служб, так і міграційних служб країни перебування.

Труднощі в цих оцінках також полягають ще у тому, що кількість трудових мігрантів не є сталою величиною і значно коливається залежно від багатьох чинників, не в останню чергу від пори року, сягаючи свого піку у літні місяці.

Слід зазначити, що переважна більшість отриманих даних, на жаль, не дає можливості зробити однозначні висновки щодо обсягів трудової міграції з України, оскільки має фрагментарний та подекуди суперечливий характер.

Виїзд з країни громадян, обумовлюється багатьма причинами, серед яких значне місце займає неналежний рівень життя та соціального забезпечення населення. Аналізуючи кількість населення, що мігрує через територію України, з'ясуємо саме мету виїзду населення за межі України (таблиця 1).

Таблиця 1.

Структура мети виїзду громадян України (%)

Мета виїзду	2009	2010	2011	2012	2013
Приватна	92	87	87	95	97
Туризм	3	8	8	3	2
Інша	5	5	5	2	1

Очевидно, що переважна більшість громадян виїздить за кордон з приватною метою. Знижується кількість громадян, які в змозі скористатися послугами туристичних агенцій.

Водночас потрібно зазначити, що наведені дані Держкомстату дають уявлення лише про загальний обсяг та напрями міграційних потоків з території України. На підставі цих даних неможливо визначити, скільки саме громадян України перебуває в тій чи іншій країні, в тому числі як трудові мігранти.

У цих даних не враховано також і тих громадян України, які вже

протягом тривалого часу перебувають на території інших країн у статусі трудових мігрантів і не поверталися в Україну протягом останніх років.

Відповідно ці дані враховують лише легально працевлаштованих громадян України, тобто громадян, які в'їхали на територію країни працевлаштування на законних підставах, зокрема на підставі робочої візи, а не туристичної чи гостьової, отримали дозвіл на працевлаштування і дозвіл на перебування. Водночас частка громадян України, які легально працюють у країнах перебування, становить лише незначний відсоток від кількості нелегальних працівників.

Таким чином, можна зробити висновок, що до теперішнього часу держава не приділяла достатньої уваги міграції свого населення, в той час, як питома вага участі українців на світових ринках праці є далеко не останньою. Ситуація, що склалася в Україні, потребує від уряду зважених законотворчих, організаційних і господарських заходів в сфері демографічної політики, спрямованих на створення нових робочих місць з належною заробітною платою та відповідною соціальною захищеністю, вдосконалення існуючої системи освіти, підвищення рівня охорони здоров'я та зростання народжуваності, пропаганди здорового способу життя тощо.

ОСОБЛИВОСТІ ЗАЛУЧЕННЯ ПРЯМИХ ІНОЗЕМНИХ ІНВЕСТИЦІЙ ДО УКРАЇНИ

*Логвинець А.Є., студентка групи
Науковий керівник: к.е.н., доцент Кірієнко О.М.*

Зростаюча глобалізація світової економіки створює якісно нове середовище економічного зростання країн та визначає важливість дослідження вільних рухів іноземних капіталовкладень. Іноземні інвестиції відіграють важливу роль у розвитку будь-якої країни, оскільки полягають у залученні не лише необхідного обсягу капіталу, а й трансферті сучасних технологій, ноу-хау та методів управління. Вивчення особливостей залучення прямих іноземних інвестицій (ПІІ) дозволить максимально використати всі позитивні ефекти іноземного інвестування задля розвитку інфраструктури інвестиційної діяльності, поліпшення бізнес-клімату, забезпечення сталого економічного зростання та підвищення життєвого рівня населення.

Протягом останніх років обсяг прямих іноземних інвестицій в Україну у розрахунку на душу населення залишається на досить низькому рівні – близько 1000 дол. США (рис.1), тоді як у Чехії – 7418 дол. США, Болгарії – 6226 дол. США, Казахстані – 3706 дол. США, Польщі – 3155 дол. США, Румунії – 2350 дол. США [1].



Рис.1. Обсяг прямих іноземних інвестицій в Україні, у розрахунку на одну особу населення, дол. США[2]

Досліджуючи тенденції притку іноземних інвестицій останніх років, можна стверджувати, що обсяг залучених іноземних інвестицій в Україну залишається незначним (рис. 2).

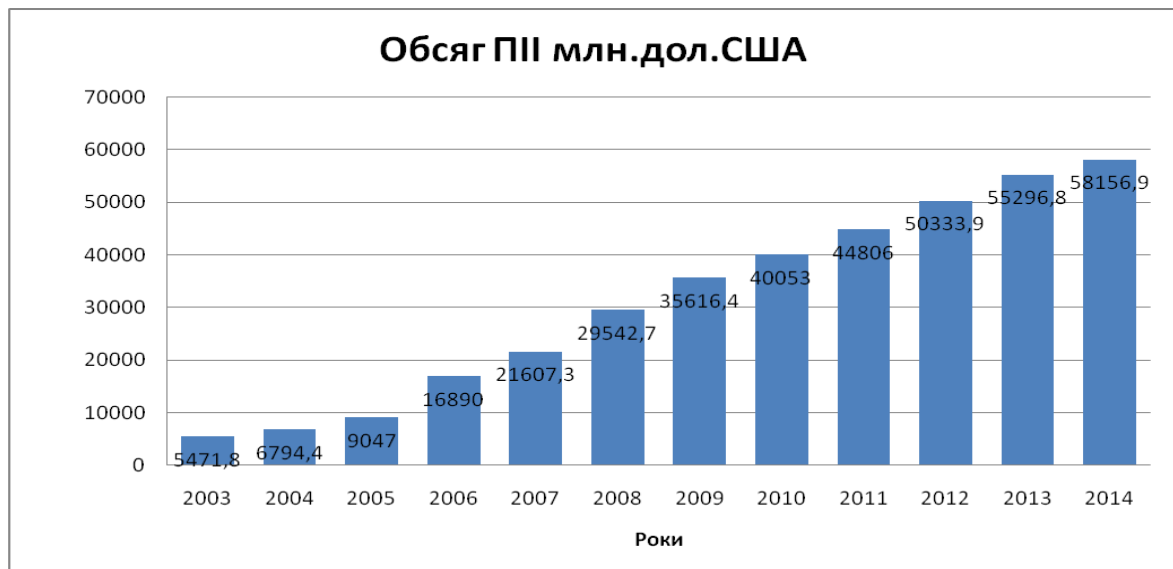


Рис.2. Динаміка прямих іноземних інвестицій в Україну наростаючим підсумком, млн.дол. США [2]

У 2013 р. в іноземними інвесторами вкладено 2860,1 млн. дол. США прямих інвестицій, а їх загальний обсяг на початок січня 2014 року становив 58156,9 млн. дол. США, що лише на 5,2% більше обсягів інвестицій на початок 2013 року у той час як у 2012 році було вкладено 4962,9 млн.дол. США (9,8% приросту), у 2011 році вкладено 5527,9 млн. дол. США (12,3% приросту), 4753 млн. дол. США у 2010 році (11,9% приросту).

З цих даних ми бачимо, що приток іноземних інвестицій впродовж 2013 року різко скоротився майже вдвічі.

Причинами цього можуть бути: стагнація економіки, нестабільна політична ситуація у країні, а також погіршення стосунків із Росією та економічні проблеми Кіпру - найкрупнішого інвестора в Україну.

Основні потоки іноземних інвестицій у 2013 році були направлені із таких країн (рис. 3).

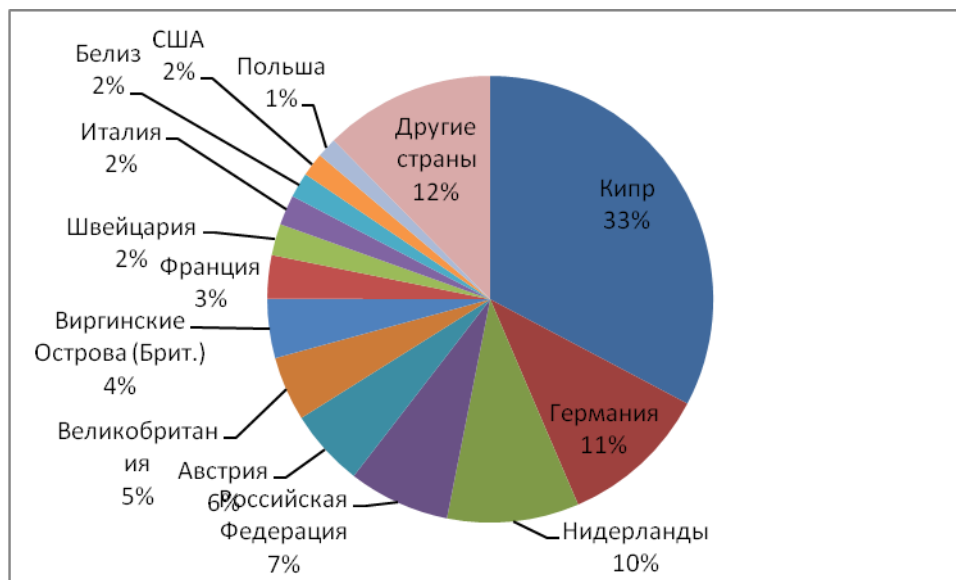


Рис.3. Розподіл прямих іноземних інвестицій в Україну за країнами-інвесторами, %[2]

Варто відмітити, що проаналізована диверсифікація джерел залучення прямих іноземних інвестицій по країнах-інвесторах може бути ризиком залежності економіки України від політики декількох країн – основних інвесторів.

Слід зазначити, що інвестиції спрямовуються у вже розвинені сфери економічної діяльності.

За оцінками вітчизняних та іноземних експертів, інвестиційний клімат в Україні залишається несприятливим, водночас активність суб'єктів інвестиційної діяльності є досить низькою, що обумовлено такими причинами:

1. Несприятливі умови інвестування, зокрема недосконале законодавство щодо захисту прав власності, адміністрування податків, отримання у власність земельних ділянок, вимог до здійснення та контролю підприємницької діяльності;

2. Нерозвиненість інвестиційного ринку та інвестиційної інфраструктури;

3. Відсутність правових засад та дієвих механізмів державно-приватного партнерства в інвестуванні.

ЛІТЕРАТУРА

1. Концепція державної цільової економічної програми розвитку інвестиційної діяльності на 2011-2015 роки [Електронний ресурс]– Режим доступу: <http://zakon2.rada.gov.ua/>

2. Офіційний сайт Державної статистичної служби України. – [Електронний ресурс]. – Режим доступу: <http://www.ukrstat.gov.ua>.

ТЕНИЗАЦИЯ ЭКОНОМИКИ В УКРАИНЕ

*Логвинец А.Е., студентка группы ФКс 14-1
Научный руководитель: к.э.н., доцент Черкавская Т.М.*

Проблема тенизации экономических отношений является актуальной для всех без исключения стран мира. Более того, по данным иностранных экспертов, в глобальном масштабе эта проблема имеет тенденцию к обострению. По оценкам Организации экономического сотрудничества и развития тенизация экономики за последние 5 лет возрастала ежегодно на 6,2%, а общий экономический рост составлял в среднем 3,5%. Эта негативная тенденция противоречит интересам долгосрочного социально-экономического развития любой страны.

Для Украины проблема теневой экономики является угрозой национальной безопасности государства и требует решительных действий по ее решению. Наиболее серьезное беспокойство вызывают масштабы, которые приобрела теневая экономика, и тот урон, который она наносит экономике страны.

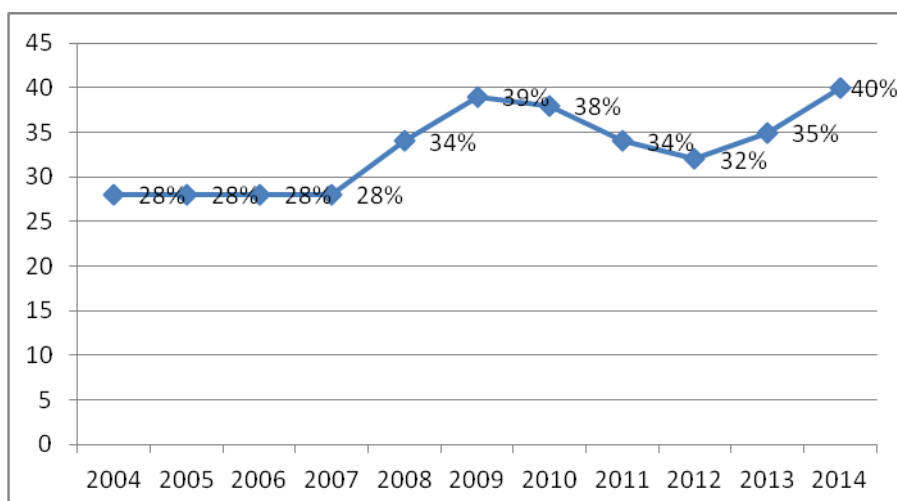


Рисунок 1. Тенизация экономики от ВВП Украины (%)

Как видно на графике представленном на рисунке если в 2004-2007 годах тенизация экономики составляла 28%, то к 2012 году она возросла до 32% от ВВП, к 2013 году до 35%, а в 2014 году составила - 40%.

Тенизация экономики отражается в таких проблемах как коррупция, что является одним из факторов неблагоприятного инвестиционного климата в Украине. Наблюдается использование оффшоров украинскими компаниями и банками для сокрытия прибыли и ухода от налогов. Происходит отток квалифицированной рабочей силы из легального сектора экономики в нелегальный.

Интересным является тот факт, что теневая экономика выполняет и положительную роль к примеру - создает рабочие места и является средством улучшения условий жизни граждан.

Среди причин тенизации экономики стоит выделить социально-экономический кризис в стране, чрезмерное налогообложение, частое изменение налогового законодательства, высокий уровень коррупции и некомпетентности государственных служащих, несовершенство государственного механизма по борьбе с экономической преступностью, отсутствие доверия к государственным институтам.

Детенизация рынка должна быть одной из первоочередных задач правительства. Для этого можно выделить несколько способов: снижение налогов, повышение стоимости рабочей силы, борьба с коррупцией, обеспечение прозрачных условий деятельности различных субъектов экономики, повышение эффективности государственного регулирования экономической и финансовой деятельности предпринимательских структур.

ЛИТЕРАТУРА

1. Официальный сайт Государственной статистической службы Украины. – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.ukrstat.gov.ua>.

ДОЛГ КАК ОТРАЖЕНИЕ ОТРИЦАТЕЛЬНЫХ ТЕНДЕНЦИЙ В МИРОВОЙ ЭКОНОМИКЕ

Манько А.Н., студент группы МКс-14

Научный руководитель: к.э.н., доцент Геращенко С.О.

Мировая статистика гласит, что современное мировое сообщество обременено чрезмерными долгами. Сумма кредитов и займов частных лиц, правительств, компаний и финансовых фирм во всем мире возросла с 246% ВВП в 2000 году до 286% в настоящее время. С начала финансового кризиса в 2007 году отношение долга к ВВП выросло в 41 из 47 стран с относительно мощной экономикой, отслеживаемых консалтинговой фирмой McKinsey. На каждый новый доллар в мире появляется более доллара долга. И с какого-то момента сеть долговых контрактов становится настолько плотной, что начинает мешать росту. Это делает компании и отдельных людей уязвимыми к колебаниям рынка и находящимися в группе риска по возможности дефолта. В чем причина столь высокого уровня заимствований?

Экономисты выделяют две основополагающих причины:

- Налоговая система, которая дает льготы для заемщиков.
- Несоответствие ожиданиям людей. Люди переоценивают безопасность фиксированных платежей, которые предлагает займ.

Украина не осталась в стороне от сложившейся общемировой тенденции: общий объем задолженности по всем существующим обязательствам на начало 2015 года составил около 126 млрд. долларов США, общая динамика за последние годы также демонстрирует возрастание долга страны.

В настоящее время кредитование украинской экономики продолжается. Украина сотрудничает с пятью крупнейшими международными финансовыми организациями: Международным валютным фондом, Всемирным банком, Европейским банком реконструкции и развития, Европейским инвестиционным

банком и Черноморским банком торговли и развития. Их программы кредитования на ближайшие годы выглядят таким образом (см. рис. 1):

Таблица 1.

Динамика внешнего долга и ВВП Украины с 2007 по 2015 годы
(в млн. долл. США)

Валовой внешний долг (ВВД) (в млн. долл. США)				Номинальный ВВП (в млн. долл. США)				соотношение (ВВД/ВВП),%
на 01.01.2007	54512			за 2006	107753			50.6%
на 01.01.2008	79955	+25443	+46.7%	за 2007	142719	+34966	+32.5%	56.0%
на 01.01.2009	101659	+21704	+27.1%	за 2008	179382	+36663	+25.7%	56.7%
на 01.01.2010	103396	+1737	+1.7%	за 2009	117152	-62230	-34.7%	88.3%
на 01.01.2011	117343	+13947	+13.5%	за 2010	136420	+19268	+16.4%	86.0%
на 01.01.2012	126236	+8893	+7.6%	за 2011	165239	+28819	+21.1%	76.4%
на 01.01.2013	135065	+8829	+7.0%	за 2012	176308	+11069	+6.7%	76.6%
на 01.01.2014	142079	+7014	+5.2%	за 2013	182026	+5717	+3.2%	78.1%
на 01.01.2015	126307	-15772	-11.1%	за 2014	130908	-51118	-28.1%	96.5%

Складено за: [1]

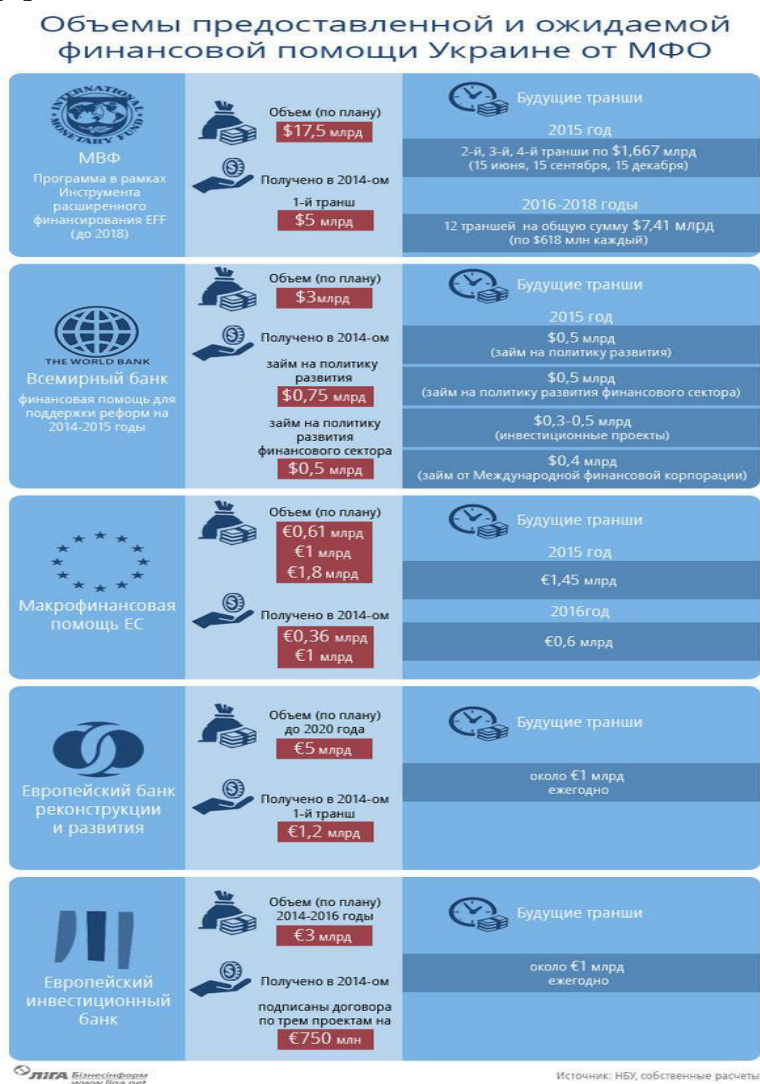


Рис. 1. Объемы предоставленной и ожидаемой финансовой помощи Украине [2]

За период с 1.11.2014 года по 1.11.2015 года правительству Украины, банкам и бизнесу нужно будет погасить нерезидентам долгов на сумму 58,5 млрд. долл. Это долги, которые частично состоят из краткосрочных кредитов до одного года, которые получили украинские банки и бизнес от зарубежных инвесторов, а также долгосрочные кредиты и облигации, срок погашения которых наступает в следующем году.

Украинская, как и мировая экономика погрязла во взаимных займах, и это становится серьезной проблемой как национальной экономики, так и мировой в целом. Поэтому, по нашему мнению, странам нужно пересмотреть свое отношение к внешним долгам, и стремиться минимизировать их, чтобы не обременять будущие поколения чрезмерной долговой нагрузкой.

МЕЖДУНАРОДНАЯ БОРЬБА С КОРРУПЦИЕЙ

Минко А.Е., студентка гр. ФК-12-1

Научный руководитель: д. эк. н., проф. Пилипенко Ю. И.

Опасное для общества явление коррупции не знает национальных границ, масштаб его давно достиг международного уровня. Благоприятная атмосфера для процветания коррупции сложилась во второй половине XX века. Человеческое общество на всех континентах стало переживать одни и те же глобальные процессы: отход от традиционных ценностей, укрепление позиций рыночной экономики, колоссальная дифференциация населения, углубление пропасти между показателями социально-экономического развития постиндустриальных стран и отстающего «третьего мира»...

Фактором глобализации, негативно влияющим на все общемировые процессы, становится и коррупция. Первым государством, проявившим серьезное беспокойство по поводу новой угрозы, стали США. Там в 1977 году принимается Закон о коррупционной деятельности за рубежом (Foreign Corrupt Practice Act). Прошло еще 10-15 лет, и антикоррупционное движение охватило десятки стран, разглядевших опасность коррупции для своего политического и экономического развития. Стало ясно, что противодействие этому злу возможно только усилиями всего международного сообщества.

Международная борьба с коррупцией - это система отношений между государствами в лице их органов, международными правительственными и неправительственными организациями, транснациональными корпорациями и иными организациями по вопросам противодействия коррупции. Система, которая включает в себя согласованные антикоррупционные политику, стратегию и тактику, выработку международных соглашений и договоров, их включение во внутреннее законодательство государств.

Опыт подобного противодействия уже накоплен и реализуется, как в странах, признанных наиболее «чистыми» в смысле коррупции (Финляндия, Дания, Новая Зеландия, Исландия, Швеция, Сингапур, Канада, Нидерланды, Люксембург, Норвегия, Австралия, Швейцария и др.), так и в странах, находящихся на другом полюсе данного рейтинга (Сомали, Бангладеш, Ирак,

Чад, Румыния, Нигерия, Индонезия, Вьетнам и пр.)

Международный опыт борьбы с коррупцией показывает, что успех в ней зависит от ряда факторов, но в целом представить своеобразную «цепочку результативности» можно следующим образом:

1. Осознание государством и гражданами страны проблемы коррупции как угрозы национальной безопасности;
2. Вычленение в этой угрозе внутреннего и внешнего аспектов, политической и экономической составляющих;
3. Формирование стабильного и эффективного антикоррупционного законодательства с учетом опыта других государств;
4. Создание реально действующего механизма борьбы с коррупцией, включая работу независимой судебной системы;
5. Культивирование в обществе атмосферы нетерпимости и полного неприятия коррупционного поведения отдельных его членов и социальных групп.

Одним из лидеров мирового антикоррупционного движения являются США. Сейчас там реализуется комплексная стратегия борьбы с коррупцией на международном уровне по таким направлениям, как:

- экономическое реформирование, направленное на ослабление государственного регулирования;
- повышение открытости административных процессов;
- перестройка деятельности государственного аппарата, сокращение бюрократических структур и снижение их влияния на экономику;
- совершенствование работы судов;
- реформирование коммерческого законодательства, особенно по проблемам рынка ценных бумаг, недвижимости, интеллектуальной собственности, экологии;
- укрепление гражданского общества и усиление независимых средств массовой информации;
- искоренение внутренней коррупции в правоохранительных органах.

В США стабильно действует сформированная еще в 70-90-е годы нормативно-правовая база по проблемам коррупции, начиная от соответствующих глав свода Законов США до специальных кодексов чести чиновников, таких, как «Об этике в правительственных учреждениях», «Принципы этического поведения правительственных чиновников и служащих», «Модельные правила профилактики коррупции» для начальников полицейских ведомств и т.д.

Подобного рода нормы есть в законодательстве большинства цивилизованных стран. В Великобритании все подарки, предлагаемые служащему в связи с исполнением официальных обязанностей, должны им отвергаться. Исключение делается для рождественских подарков, если они представляют собой календари, записные книжки, канцелярские принадлежности (недорогие и имеющие знак компании), то есть то, что может быть расценено как рекламный материал. Французские законы устанавливают уголовную ответственность вплоть до тюремного заключения для служащих за

любое участие в предприятии, за которым они должны наблюдать или обеспечивать хотя бы частично руководство ими. Уголовный кодекс Нидерландов особо выделяет ответственность судей-коррупционеров, принимающих подарок, цель которого повлиять на решение суда: тюремное заключение сроком до 12 лет. Более того, в Канаде, Израиле, Японии, Ирландии наиболее откровенные формы коррупции - взяточничество, вымогательство - приравнены к нарушению конституции и акту государственной измены.

Показателен опыт антикоррупционной борьбы властей Сингапура. Сегодня страна - одна из наименее коррумпированных в мире. Впечатляющих успехов Сингапур достиг, реализуя принятую в начале 70-х годов антикоррупционную программу в Министерстве финансов и определившись с приоритетными направлениями: прозрачность деятельности чиновников, сближение рядовых граждан и контролирующих организаций, обуздание низовой коррупции.

ЛИТЕРАТУРА

1. Журнал «Эксперт» коррупция в странах ЕС и США №8 2014г
2. www.golos-ameriki.ru/section/usa/2419.html
3. economykbr.ru/files/corrupt.rtf
4. Исследования Бенджамина Блау., Юнити, 2012г
5. Квалификация коррупционных преступлений в сфере экономики. учебн. пособие под ред. А.М. Багмет А.Ю., 2015г
6. Экономическая преступность в США, монография, Карпович О.Г., 2013г
7. Коррупция как механизм социальной деградации, Голик Ю.В., 2005г

ПРОБЛЕМА ЗАБОРГОВАНОСТІ ІЗ ВИПЛАТИ ЗАРОБІТНОЇ ПЛАТИ В УКРАЇНІ

*Нізельник А.В., студентка групи ФКс-14-1
Науковий керівник: доц. Геращенко С.О.*

Однією з головних категорій, яка поєднує інтереси держави, підприємців та працівників, та впливає на рівень життя населення, є заробітна плата. Саме вона є тим показником, який відображає досягнення і прорахунки суспільства.

Проблема несвоєчасної виплати заробітної плати - одна з найгостріших соціальних проблем, яка до цього часу не розв'язана, чим порушуються права працівників на достатній життєвий рівень для себе і своєї сім'ї, своєчасне одержання винагороди за працю, гарантовані статтями 43 та 48 Конституції України.

Динаміка заборгованості із виплати заробітної плати в Україні є досить нестабільною. До 2010 року показник заборгованості значно зростав, і після того, як він досяг відмітки 35,5 млн. гривень, почав поступово зменшуватись. У 2011 році сума заборгованості складала 24,3 млн. гривень, що на 31,5% менше ніж у попередньому році. У 2012 заборгованість становила вже 10,5 млн. гривень, що на 56,6% менше ніж у 2011р. А у 2013 році, загальні сума заборгованості досягла мінімальної відмітки, починаючи з 2000р. і становила 1,4 млн. гривень, тобто у порівнянні з 2010р. вона зменшилась на 96%. Такий

показник став результатом перегляду розподілу видатків бюджету. Але вже у 2014р. його рівень значно підвищився, та становив 1,478 млрд гривень, а це на 10207,2% більше, ніж у попередньому році. Такі швидкі зміни пов'язані з внутрішньо - економічними проблемами держави.

Станом на 1 січня 2015р. сума заборгованості із виплати заробітної плати в Україні становила 1,266 млрд гривень. Це означає, що у порівнянні з 2014р. вона зменшилась на 14.3%, але показник залишається досить високим. Станом на 1 травня 2015 р. заборгованість із виплати заробітної плати в Україні становила 1,495 млрд гривень. Найбільший розмір заборгованості зафіксований на сході України – 556,3млн. гривень, Київській області - 128,5 та у Луганській області - 127,8 млн. гривень. Така ситуація на сході пов'язана з тим, що в середині квітня 2014 року там почалися бойові дії, а разом з тим, розвиток економіки регіону призупинився, навіть значно погіршився.

Як повідомлялося, заборгованість із заробітної плати в Україні в березні збільшилася на 40 млн гривень - до 1,61 млрд гривень проти 1,57 млрд гривень місяцем раніше. Про це йдеться у повідомленні Держстату.

Слід зазначити, що загальна сума заборгованості, стосовно виплати заробітної плати включає дані економічно активних підприємств, суб'єктів господарювання, щодо яких реалізуються процедури відновлення платоспроможності боржника або визнання його банкрутом, а також економічно неактивних підприємств.

Своєчасність виплати заробітної плати та погашення заборгованості з неї, у тому числі працівникам бюджетних установ, знаходиться на постійному контролі Уряду та Мінсоцполітики. Як бачимо, на сьогодні в Україні існує значна кількість невирішених проблем і протиріч у сфері оплати праці. Існує необхідність створення такої системи оплати праці, яка б формувала могутні стимули розвитку праці та виробництва. Оптимальними шляхами вирішення проблем оплати праці можуть бути:

- удосконалення тарифної системи та нормування праці;
- активна участь держави у регулювання оплати праці;
- посилення мотивації працівників підприємств до праці;
- зміна орієнтації підприємців і менеджерів у сфері стимулювання праці з кількісних на якісні показники діяльності тощо.

Удосконалювання систем оплати праці, пошук нових рішень, глибоке вивчення західного досвіду може допомогти вирішити в Україні цілу низку проблем, пов'язаних із заробітною платою та якісно поліпшити її стан.

РОЛЬ ФОРСАЙТ–ДОСЛІДЖЕНЬ ДЛЯ УКРАЇНИ НА СУЧАСНОМУ ЕТАПІ РОЗВИТКУ

*Ноздрачова П.В., студентка групи МКс-14
Науковий керівник: к.е.н., доцент Геращенко С.О.*

Як свідчить світовий досвід, витрати на наукові дослідження у розвинутих країнах та тих, що розвиваються, постійно зростають, і на сьогодні

їх частка становить близько 4% ВВП. Водночас проведення дослідження на сучасному рівні за всіма напрямками науково-технологічного розвитку потребує багато часу та значних витрат, тому постала необхідність вибору його пріоритетних напрямів. У багатьох країнах на сьогодні основним інструментом для виявлення пріоритетних напрямів і переліку критичних технологій є Форсайт.

Форсайт (від англ. Foresight — «погляд у майбутнє») — це систематична спроба зазирнути в довгострокове майбутнє науки, технології, економіки та суспільства з метою ідентифікації зон стратегічного дослідження та появи нових високих технологій, що подають надії приносити найбільші економічні та соціальні вигоди.

Висновками досліджень Інституту регіонального розвитку та структурного планування (Leibniz-Institute for Regional Development and Structural Planning (IRS), Німеччина) є ствердження, що ефективність діяльності євро регіонального співробітництва можна значно підвищити завдяки використанню методів стратегічного менеджменту. Такою перспективною технологією стратегічного планування та вивчення масштабних проектів будьякої сфери розвитку в сучасному світі є форсайтінг.

У 2014 році були визначені такі пріоритетні напрямки досліджень в Україні:

- освоєння нових технологій транспортування енергії, впровадження енергоефективних, ресурсозберігаючих технологій, освоєння альтернативних джерел енергії;
- освоєння нових технологій високотехнологічного розвитку транспортної системи, ракетно-космічної галузі, авіа- і суднобудування, озброєння та військової техніки;
- широке застосування технологій більш чистого виробництва та охорони навколишнього природного середовища;
- розвиток сучасних інформаційних, комунікаційних технологій, робототехніки.

Для реалізації форсайту використовується чимало різних методів: SWOT аналіз, метод Делфі, експертні панелі, сканування, брейнстормінг (мозковий штурм), дорожні карти, дерево релевантності і т.д.

Однією з ідей форсайт аналізу, що впливає з його природи, є сприяння генерації колективної ідеї та спільних поглядів суспільства на питання що розглядається. Саме ця особливість є вкрай необхідною для євро регіонів України - формування активності населення, усвідомлення ним участі в процесі.

Форсайт – це технологія формування бажаного сценарію майбутнього. Вже тривалий час його застосовують на майже всіх рівнях в ряді розвинених країн світу. Ці країни бажать мати більш чітке бачення свого майбутнього розвитку. Для України, яка ще не ввійшла до групи високорозвинутих країн, форсайт може стати тим необхідним інструментом в механізмі формування пріоритетів, що є важливими у визначенні правильного вектору її розвитку не тільки на національному, а й регіональному та місцевому рівнях.

Наразі Україна має один з основних пріоритетів – європейська інтеграція. Як свідчить досвід східноєвропейських країн-членів ЄС, на цьому шляху транскордонне співробітництво грає одну з ключових ролей. Тому, розуміючи це, наша держава включилась в цей процес на всіх напрямках своїх кордонів. Як видно, результати SWOT аналізів для України хоч і є неоднозначними, але все ж вказують на позитивні тенденції. І найбільш перспективним напрямком такого співробітництва – є співробітництво на її західному кордоні. Питання лише в тому як правильно вибудувати стратегію і усунути перешкоди, щоб розкрити і використати цей потенціал сьогодні.

ВИРОБНИЧА СФЕРА ЕКОНОМІКИ ТА ЕКОЛОГІЧНА СИТУАЦІЯ В УКРАЇНІ

*Петрова О.В., студентка групи ОАс-14-1
Науковий керівник: к.е.н., доцент Геращенко С.О.*

Людина – це істота соціальна і біологічна. Тому життя людства не можливе без соціуму, де кожного дня ми стаємо учасниками економічних відносин, та природного середовища, де ми черпаєм ресурси. З кожним днем на планеті стає все менше і менше ресурсів, а чисельність населення зростає в арифметичній прогресії. Сучасні підприємства повинні збільшувати обсяги випущеної продукції, що призводить до все більшого забруднення навколишнього середовища відходами від виробництва, які не підлягають подальшій переробці.

Зменшення кількості рослинності, призводить до зменшення якісної і натуральної сировини, що використовується для виробництва продукції у різних галузях виробничої сфери економіки. На сьогоднішній день в Україні намагаються слідкувати за якістю добрив, які саме і використовуються для вирощення рослинної сировини, а також за появою ГМО на українських ринках (Закон України про державну систему біобезпеки при створенні, випробуванні, транспортуванні та використанні генетично модифікованих організмів). Дуже важко відслідкувати рух ГМО по території країни, тому що вони зростають на відкритих полях. Прийняті міри стосовно даних організмів є малоєфективними, порівняно з ЄС.

Для вирішення багатьох проблем такого характеру зародилась у 1990-х роках трансдисциплінарна галузь знань екологічна економіка. Екологічна економіка - це сукупність неокласичної і ресурсної економіки та аналізу впливу господарської діяльності на навколишнє середовище. Основне завдання даної галузі знань справедливо розподілити обмежену кількість ресурсів для збереження стійких суспільних відносин.[3]

Рівень економічного розвитку в країні визначається розміром зростання валового внутрішнього продукту. Але при виготовленні продукції мало хто зацікавлений в нових видах енергії, наприклад, сонячній енергії і енергії вітру, та сплати податків на очищення повітря, води, землі. При удосконаленні ВВП розробили новий економічний показник чистого добробуту населення. ЧЕД

вивели в 1972 році професори Вільям Нордгауз і Джеймс Тобін з Єльського університету. Даний показник більш точно відображає задоволення потреб індивідів, і є найкращим показником, яким користуються у сучасному світі. Розрахунки зроблені за ЧЕД сприяють збереженню ресурсів.[1-2]

Економічна політика та екологічна ситуація мають прямий зв'язок. Якщо розумно використовувати ґрунтові, водні, тваринні і рослинні ресурси, корисні копалини то можна досягнути економічного процвітання ще не на одне покоління людства.

ЛІТЕРАТУРА

1. ecobez.narod.ru
2. <http://www.ukrainereferat.org>
3. <http://uk.wikipedia.org>

СТРАТЕГИЯ РАЗВИТИЯ ФИРМЫ

*Рацбарская О.С., студентка группы ЭК-12-1
Научный руководитель: к.э.н., доцент Кириенко О.Н.*

Особое место в плановой организации деятельности фирмы занимает перспективное, стратегическое планирование, которое является одной из основных функций управления и представляет собой процесс определения целей создания организации, а также путей их достижения: выбор фирмой основных долгосрочных целей и задач, утверждение курса ее действий и распределение ресурсов, необходимых для достижения этих целей. В современном бизнесе стратегии объединяются в три группы:

1. оборонительная (стратегия выживания);
2. наступательная (стратегия прорыва);
3. стратегия сокращения и смены вида бизнеса.

Оборонительная стратегия предусматривает удержание занимаемых позиций на рынке с сохранением имеющейся доли. Эту политику выбирают фирмы с удовлетворительной рыночной позицией и недостатком финансовых возможностей для активного наступления. Данный тип развития требует внимания к научно-техническим вопросам. Он опасен тем, что незамеченные новые разработки и изобретения конкурентов могут подорвать позиции обороняющейся фирмы.

Оборонительная стратегия имеет два направления:

— Имитационное направление. Делается акцент на снижение риска от внедрения нововведений за счет заимствования результатов научно-технических достижений, имеющихся у конкурентов. Фирма следит за рынком, ждет появления нового продукта и концентрирует ресурсы на производстве аналогичного продукта или его прототипа.

— Стратегия выжидания. Она используется фирмами, в планы которых входит уйти с данного рынка или быстро перестроить производство в случае, если другой конкурент успешно внедрился на рынке.

Наступательные стратегии основаны, как правило, на научных открытиях

и изобретениях, рассчитаны на занятие лидирующего положения на рынке или в отрасли. Однако они требуют значительных финансовых затрат, имеют высокую степень риска, но в случае успеха дают высокие результаты. В наступательной стратегии выделяют четыре направления:

Стратегия рационализации. Она предусматривает рост ресурсов для осуществления нововведений. При этой стратегии осуществляется финансовая поддержка дочерних и венчурных компаний, на которых проверяется новая технология.

Стратегия дифференциации квоты (количества выпускаемой продукции). Она преследует, цель сохранения для фирмы значительной доли рынка при высокой прибыли. Основой высокой прибыли становятся постоянные инвестиции. С их помощью фирма надеется снизить цену на свою продукцию и увеличить на нее покупательский спрос.

Инновационная стратегия предполагает обновление продукции или услуг, а также производства основных фондов и освоение инноваций - новых продуктов и технологий. Инновации разделяются на продуктовые и технологические. Продуктовые инновации позволяют фирме максимизировать прибыли через повышение цены единицы нового продукта. Технологические инновации помогают максимизировать прибыль благодаря снижению себестоимости выпускаемой продукции и недопущению ее избыточного роста при повышении качества продуктов.

Стратегия освоения и заполнения рыночной ниши. Реализация этого направления связана со значительными затратами на научно-исследовательские работы, с деловым риском.

Стратегия сокращения и смены видов бизнеса используется в ситуациях, при которых фирма нуждается в перегруппировке сил после длительного периода роста или в связи с необходимостью повышения эффективности, когда наблюдаются такие спады и кардинальные изменения в экономике, как структурная перестройка.

На практике предприятия могут одновременно реализовывать не одну, а несколько стратегий. Особенно это распространено у многоотраслевых компаний. Широко применяется на практике группа стратегий под общим названием стратегия роста – это и стратегия глубокого проникновения на рынок, стратегия развития продукта, стратегия диверсификации. Другая группа стратегий связана с тем, что фирма расширяется путем добавления новых структур- это стратегии интегрированного роста. Здесь могут быть два варианта. Стратегия обратной вертикальной интеграции- рост происходит за счет приобретения компаний, осуществляющих снабжение, либо путем создания дочерних структур для снабжения. Стратегия вперед идущей вертикальной интеграции предполагает рост фирмы посредством приобретения структур, находящихся между фирмой и конечным потребителем.

Как показала практика, фирма должна реализовывать одновременно несколько стратегий. Она должна совмещать, дополнять, изменять эти стратегии согласно тому положению, в котором она находится сейчас или будет находиться в перспективе. Обычно это носит название комбинированной

стратегією. Іменно такі стратегії являються залогом успіха практично будь-якого підприємства.

Таким образом, стратегій розвитку бізнесу досить багато. Задача керівництва фірми заключається в тому, щоб вибрати найбільш підходящу стратегію з урахуванням конкретних умов і цілей бізнесу.

ЕКОНОМІЧНА КРИЗА УКРАЇНИ ЯК НАСЛІДОК НЕРАЦІОНАЛЬНИХ ДЕРЖАВНИХ ВИТРАТ

*Свистун Д.С., студент групи МКс-14
Науковий керівник: к.е.н., доцент Геращенко С.О.*

Відомо, що Україна за останні кілька років переживає критичні у своїй історії роки, як в економічному сенсі, так і в політичному, і в соціальному. Слід зазначити, що номінальний ВВП в абсолютних показниках та на душу населення країни за останній рік виріс на 7,7% в цінах національної валюти, а в цінах долара США зменшився на 28,1%. Це викликано істотним темпом інфляції в 24,9 %, і знеціненням гривні більш ніж у два рази (див. таблицю 1)[1].

Таблиця 1

Динаміка номінального ВВП України

	Номінальний ВВП (в млн.грн.)			Номінальний ВВП в USD (в млн. долл.)*		
	2010	1082569	+169224	+18.5%	136420	+19268
2011	1316600	+234031	+21.6%	165239	+28819	+21.1%
2012	1408889	+92289	+7.0%	176308	+11069	+6.7%
2013	1454931	+46042	+3.3%	182026	+5717	+3.2%
2014	1566728	+111797	+7.7%	130908	-51118	-28.1%

Ті ж дані у розрахунку на душу населення ілюструє табл. 2.

Табл.2

Динаміка номінального ВВП України у розрахунку на душу населення

	Номінальний ВВП на душу населення,						Населення (тис.)
	в гривнях (UAH)			в долларах США (USD)*			
2010	23648,0	+3776.6	+19.0%	2980,0	+431.2	+16.9%	45778,5
2011	28851,5	+5203.6	+22.0%	3621,0	+641.0	+21.5%	45633,6
2012	30928,6	+2077.0	+7.2%	3870,4	+249.4	+6.9%	45553,0
2013	32028,5	+1099.9	+3.6%	4007,1	+136.7	+3.5%	45426,2
2014	36495,9	+4467.4	+13.9%	3049,4	-957.7	-23.9%	42928,9

* за середнім курсом НБУ за звітний період

Причиною таких наслідків є безліч економічних і позаекономічних факторів: військовий конфлікт на території України, відтік капіталів та інвестицій, різке збільшення безробіття, нераціональне використання бюджетних коштів, корупція і безліч інших факторів. Всі вони пов'язані між собою і підсилюють один одного, що дає в цілому ще складніші наслідки.

Більш докладно хотілось би розглянути бюджет країни і Національне антикорупційне бюро.

В проекті бюджету прогноз доходів зведеного бюджету на 2015 рік становить 502,3 млрд. грн. Обсяг видатків та надання кредитів зведеного бюджету планується у сумі 566,9 млрд. грн, у тому числі видатки загального фонду Державного бюджету України — у сумі 537.6 млрд. грн.[2] З них на створення та функціонування Національного антикорупційного бюро було виділено 249 млн.грн., що було цілком виправдано, адже за звітом Національного антикорупційного бюро тільки за три місяці функціонування вони зможуть повернути 164 млн. євро., або 3 772 млн. грн., що у 15разів більше ніж виділені кошти на бюро за рік, а за рік у держбюджет України планується повернути більше ніж 32млрд. дол. США.

Але створення Національного антикорупційного бюро було передбачене Законом України «Про Національне антикорупційне бюро України», прийнятим 14 жовтня 2014 року. На етапі законопроекту він мав назву «Про систему спеціально уповноважених суб'єктів у сфері протидії корупції». Закон набрав чинності 25 січня 2015 року у цей же час почалися виділятися державні кошти, призначення посади директора Національного антикорупційного бюро України та початок повноцінного функціонування відбулось 16 квітня 2015, тобто кошти з бюджету виділялись три місяці без функціонування бюро, а це приблизно 63 млн.грн., станом на початок травня Національне антикорупційне бюро повернуло до бюджету України всього 5014,05 гривень, це 0,0079% від витрачених за час функціонування коштів. Тобто недовиконання плану складає 99,9921%.

249 млн.грн., що виділені на створення Національного антикорупційного бюро це всього 0,05% з бюджетних коштів, але якщо влада розпоряджатиметься держбюджетом так надалі, то економічне становище в Україні може тільки погіршитися.

ЛІТЕРАТУРА

1. <http://index.minfin.com.ua/index/gdp/>
2. <http://zakon4.rada.gov.ua/laws/show/80-19>

МЕТОДЫ ПРОТИВОДЕЙСТВИЯ КОРРУПЦИИ

*Свидунова Н.В., студентка гр.ФК-12-1
Научный руководитель: д. эк. н., проф. Пилипенко Ю. И.*

Среди глобальных проблем современности, от решения которых зависит дальнейшее развитие мирового сообщества в новом столетии, одной из самых острых является проблема коррупции, негативно влияющая на все аспекты политического и социально-экономического развития общества и государства. Сущность коррупции проявляется в тех социальных явлениях, с которыми она глубоко взаимосвязана. К их числу относятся правовой нигилизм и недостаточная правовая грамотность граждан, низкая гражданская позиция людей.

Основные подходы к пониманию коррупции можно свести к следующим:

- подкуп-продажность государственных служащих;
- злоупотребление властью или должностным положением, осуществленное в каких-либо личных интересах;
- использование должностных полномочий, статуса должности, а также ее авторитета для удовлетворения личного интереса или интересов третьих лиц;
- элемент (признак) организованной преступности.

Таким образом, коррупция - это сложное социальное явление, которое негативно влияет на все аспекты политического и социально-экономического развития общества и государства. Это явление проявляется как в противоправных действиях (бездействии), так и неэтичных (аморальных поступках).

Коррупцию можно определить как сложное социальное (а по своей сути, асоциальное, аморальное и противоправное) явление, которое возникает в процессе реализации властных отношений уполномоченными на это лицами, использующими предоставленную им власть для удовлетворения личных интересов (интересов третьих лиц), а также для создания условий для совершения коррупционных действий, их сокрытия или содействия им.

Любые нормы, накладывающие на гражданина ограничения, могут вызвать коррупцию, за исключением норм, описывающих конституционные свободы и права человека. Последние накладывают ограничения не столько на индивидов, сколько на органы государственной власти, являясь институциональными гарантиями, как против завышенных требований закона, так и против наделения органов государственной власти дискреционными полномочиями. Коррупционные же нормы неизбежно нарушают права и свободы человека и гражданина, закрепленные в Конституции.

Учитывая сложность явления такого феномена как «коррупция», общество должно обладать и множеством механизмов, с одной стороны, противодействующих распространению этого негативного явления и, с другой, выполняющих профилактическую роль для недопущения коррупционных действий. Среди наиболее распространенных инструментов такого механизма можно выделить следующие:

1) информационное обеспечение граждан. Данный метод включает в себя анализ законов с тем, чтобы, проанализировав закон, чётко, лаконично и доходчиво объяснить гражданам, в чём заключаются их права и обязанности, какие нарушения, что должны за собой повлечь, как проходит судебная процедура и что в ней учитывается;

2) открытость ведомственных систем. Прозрачность происходящих внутри ведомств операций и надлежащий гражданский контроль может быть реализован через публикацию и открытое обсуждение внутриведомственных документов в общедоступной сети Интернет, что способно серьёзно пошатнуть фундамент коррупции;

3) социальное обеспечение чиновников. Первокласное медицинское обслуживание, беспроцентные кредиты для покупки недвижимости, большая пенсия – все это равносильно повышению заработной платы в государственном

секторе, и следовательно, увеличивает потери чиновника в случае, если его поймут на коррупционной деятельности. Судя по исследованиям, эта мера не оказывает немедленного воздействия на коррупцию, однако способствует повышению качества бюрократии с течением времени.

4) обязательная ежегодная отчетность чиновников (должностных лиц органов исполнительной власти и депутатов соответствующих уровней). Как свидетельствует мировая практика необходимость отчета о доходах и имущественном положении является весьма простой и достаточно эффективной мерой противодействия возможным коррупционным действиям. Декларации о доходах указанных лиц (а также их детей и супругов) должны находиться в открытом доступе в сети Интернет, освещаются в официальных СМИ, проверяются контрольными и надзорными органами;

5) создание служб собственной безопасности в большинстве органов исполнительной власти, целью которых является пресечение коррупционной деятельности своих служащих.

Данные методы противодействия коррупции способны создать в стране институциональные условия, ограничивающие возможности реализации коррупционных схем и создающие в обществе негативное отношение к этому явлению. Ведь наиболее эффективным механизмом противодействия и борьбы с коррупцией является нежелание граждан участвовать в коррупционных процессах.

ЛИТЕРАТУРА

1. Игор Жданов. Коррупция в Украине: сущность, масштабы и влияние [Электронный ресурс]: – режим доступа: http://www.razumkov.org.ua/ukr/article.php?news_id=200
2. Толкачев В.В. Понятие и виды коррупции [Электронный ресурс]: – режим доступа: http://sartraccs.ru/i.php?oper=read_file&filename=Pub/tkachev%2828-11-05%29.htm
3. РБК-УКРАИНА. Волево решение в борьбе с коррупцией [Электронный ресурс]: – режим доступа: <http://www.rbc.ua/rus/opinion/volevoe-reshenie-borbe-korruptsiei-1440163214.html>
4. Волженкин Б.В. Коррупция / Б. В. Волженкин. – М.: Прогресс, 1998. – 44 с.
5. Справочник. Списки и рейтинги. Рейтинг стран по уровню коррупции [Электронный ресурс]: – режим доступа: <http://nonews.co/directory/lists/countries/corruption>

КОРРУПЦИЯ, ЕЕ ВИДЫ И СПОСОБЫ ИЗМЕРЕНИЯ

*Тахтаев Р. Р., студент гр. ФК_{фе}-12-1
Научный руководитель: д. эк. н., проф. Пилипенко Ю. И.*

Борьбу с коррупцией на Украине активно поддерживают общественность, неформальные структуры, парламент, множественные партийные организации и экспертное сообщество. Но борьба идет с нулевым эффектом – чуть ли не ежедневно в СМИ публикуются очередные факты взяточничества, использования служебного положения, сокрытия или попытки сокрытия фактов коррупции.

Характерным признаком коррупции является конфликт между действиями должностного лица и интересами его нанимателя либо конфликт

между действиями выборного лица и интересами общества. Многие виды коррупции аналогичны мошенничеству, совершаемому должностным лицом, и относятся к категории преступлений против государственной власти.

Бытовая коррупция порождается взаимодействием рядовых граждан и чиновников. В неё входят различные подарки от граждан и услуги должностному лицу и членам его семьи. К этой категории также относится кумовство (непотизм).

Деловая коррупция возникает при взаимодействии власти и бизнеса. Например, в случае хозяйственного спора, стороны могут стремиться заручиться поддержкой судьи с целью вынесения решения в свою пользу.

Коррупция верховной власти относится к политическому руководству и верховным судам в демократических системах. Она касается стоящих у власти групп, недобросовестное поведение которых состоит в осуществлении политики в своих интересах и в ущерб интересам избирателей.

Среди наиболее известных способов измерения масштабов коррупционной деятельности можно выделить расчет индекса восприятия коррупции (Corruption Perception Index) – ежегодного составного индекса, измеряющего уровень восприятия коррупции в государственном секторе различных стран. До 2012 года методология подсчета ИВК не предполагала сравнения нового показателя страны с предыдущими. Начиная с 2012 года, Transparency International обновила методику расчёта таким образом, что межгодовые сравнения стали возможны.

Таблица 1

Сравнение индекса восприятия коррупции Украины, России и Польши

Место на мировом рейтинге	Страна	ИНДЕКС 2012	ИНДЕКС 2013	ИНДЕКС 2014
35	Польша	58	60	61
136	Россия	28	28	27
142	Украина	26	25	26

Как свидетельствуют статистические данные индекса восприятия коррупции, представленные в таблице 1, уровень коррупции в Украине является более высоким, по сравнению с ситуацией в России и Польше. Учитывая непосредственное влияние масштабов коррупции на уровень жизни населения и результаты экономической деятельности государства, то в большой степени нынешнее и будущее нашей страны зависит от эффективности мер по борьбе с коррупцией и противодействию коррупционным отношениям в Украине.

ЛИТЕРАТУРА

1. Индекс восприятия коррупции (методология расчета). - Электронный ресурс. – Режим доступа: https://ru.wikipedia.org/wiki/Индекс_восприятия_коррупции
2. Corruption Perception Index - Электронный ресурс. – Режим доступа: <http://transparency.org.ru/>

3. Индекс восприятия коррупции. - Электронный ресурс. – Режим доступа: <http://gtmarket.ru/ratings/corruption-perceptions-index/info>

ПРОБЛЕМА МАКСИМИЗАЦИИ ОБЩЕСТВЕННОГО ИНТЕРЕСА В УСЛОВИЯХ ПРЕДСТАВИТЕЛЬНОЙ ДЕМОКРАТИИ

*Триль В. А., студент гр.ФК-12-1
Научный руководитель: д. эк. н., проф. Пилипенко А. Н.*

Современное экономическое развитие со всей очевидностью демонстрирует тот факт, что учет политико-правовых факторов является необходимым условием исследования проблем функционирования национальной экономики. Если раньше экономическая наука смотрела на государство как агента, который призван максимизировать общественный интерес, то представители теории общественного выбора поставили вопрос несколько иначе: какие субъекты и с какими интересами формируют государство и как эти интересы согласуются с общественными?

При таких обстоятельствах возникает проблема определения интересов. Избиратели стремятся максимизировать общественную пользу через деятельность политиков, которых они приводят к власти. Но следует иметь в виду, что не все избиратели имеют одинаковые стремления. Иные мотивы у тех избирателей, интересы которых сконцентрированы на определенных вопросах, как, например, у производителей конкретных товаров и услуг (сахара или вино-водочных изделий, угля или нефти). Изменение условий производства (регулирование цен, строительство новых предприятий, объем государственных закупок, изменение условий импорта или экспорта) для них - вопрос жизни или смерти.

Поэтому такие группы с особыми интересами стремятся поддерживать постоянную связь с представителями власти. Они используют для этого письма, телеграммы, средства массовой информации, организуют демонстрации и митинги, создают специальные конторы и агентства, чтобы оказывать давление на законодателей и чиновников (вплоть до подкупа). Все эти способы влияния на представителей власти с целью принятия выгодного для ограниченной группы избирателей политического решения называют лоббизмом.

Группы со взаимными и значительными интересами могут с лихвой компенсировать свои затраты, если законопроект, который они отстаивают, будет принят. Дело в том, что выгоды от принятия закона будут реализованы внутри группы, а издержки распределятся на все общество в целом. Концентрированный интерес немногих побеждает распыленные интересы большинства. Поэтому относительное влияние групп с особыми интересами гораздо больше их доли голосов. Выгодные им решения не были бы приняты в условиях прямой демократии, когда каждый избиратель прямо и непосредственно выражает свою волю.

Влияние концентрированных интересов объясняет массу парадоксов экономической политики государства, которое в основном защищает старые, а

не молодые отрасли (в США, например, такие, как сталелитейную и автомобильную). Государство гораздо чаще регулирует рынки потребительских товаров, чем рынки факторов производства, предоставляет льготы отраслям, сконцентрированным в определенном районе, чем распыленным по всей стране. Классический пример - американский штат Мичиган, в главном городе которого - Детройте - расположены три крупнейшие автомобильные компании США: "Дженерал моторз", "Крайслер" и "Форд".

Депутаты, в свою очередь, также заинтересованы в активной поддержке со стороны влиятельных избирателей, ибо это увеличивает шансы их переизбрания на новый срок. Лоббизм позволяет находить источники финансирования предвыборной кампании и политической деятельности. В еще большей степени заинтересованы в лоббизме профессиональные бюрократы, от деятельности которых зависит не только принятие, но и претворение в жизнь политических решений. Поэтому выборные органы и исполнительная власть должны следовать определенным принципам, сфера их деятельности должна быть строго ограничена.

По мнению Ф. Хайека, "ограничена должна быть... любая власть, но особенно демократическая. Всемогущее демократическое правительство именно вследствие неограниченности своей власти становится игрушкой в руках организованных интересов, ибо должно угождать им, чтобы обеспечить себе большинство".

Последователи теории общественного выбора наглядно показали, что нельзя целиком и полностью полагаться на результаты голосования, поскольку они в немалой степени зависят от конкретного регламента принятия решений. Сама демократическая процедура голосования в законодательных органах также не препятствует принятию экономически неэффективных решений.

ПОЛИТИЧЕСКИЙ КОНТЕКСТ КОРРУПЦИИ

Черная А. С., студентка гр.ФК-12-1

Научный руководитель: д. эк. н., проф. Пилипенко А. Н.

Коррупция – это сложное социально-экономическое явление, которое охватывает не только экономическую сферу, но и имеет ярко выраженный политический контекст. Представители неинституциональной теории Дж. Бьюкенен и Г. Толлок связывали это явление с поиском политической ренты – доходом, получаемым от непроизводительного использования ресурсов власти. Некоторые аналитики сегодня считают, что коррупция стала основной политической проблемой начала XXI столетия, поскольку она как социальная коррозия «разъедает» государственные структуры, в то время, как государственная власть стремится уничтожить коррупцию.

В мировой практике выделяют систему коррупционных инструментов, с помощью которых власть удерживает свое положение и максимизирует политическую ренту. Прежде всего, это подкуп чиновников государственных органов, которые осуществляют подбор кандидатов на должности судей,

готовят материалы на их назначение (избрание), решают вопросы о назначении судей на административные должности в судах (квалификационные комиссии судей, органы юстиции, Высший совет юстиции). Среди других средств — подделка документов, утаивание компрометирующих материалов о кандидатах на должности судей и т.п.

Политическая сущность коррупции проявляется также и в том, что она может быть средством борьбы за власть (сохранения власти). С одной стороны, властные структуры могут использовать лозунги борьбы с коррупцией для достижения политических целей, в том числе для расправы над политическими оппонентами (с использованием уголовно-правовых, репрессивных средств, дискредитации оппозиционных политиков). С другой стороны, политическая оппозиция может обвинять власть в ее коррумпированности также с целью достижения своих политических целей. При этом оппозиция, как это ни удивительно, может быть заинтересована в коррумпированности властных структур (отдельных государственных деятелей), поскольку изобличение фактов коррупции и их публикация в СМИ повышает шансы оппозиции прийти к власти.

При формировании представительских органов власти также трудно избежать влияния коррупции. В этом случае речь может идти о нарушении фундаментальных принципов организации и проведения выборов: подкуп кандидатов, представителей власти и членов избирательных комиссий; нелегальное финансирование избирательных компаний; должностные злоупотребления при проведении агитации; фальсификация результатов выборов, создание препятствий для реализации избирательных прав граждан и т.п.

Реализация указанных методов приводит к тому, что, во-первых, во властные структуры приходят лица, которые на самом деле не делегированы избирателями, или которые не должны занимать государственные должности по своим деловым и личным качествам. По сути, речь идет о незаконном присвоении власти. Во-вторых, к власти приходят представители криминальной среды, в том числе лидеры преступных группировок. В-третьих, сформированная таким образом власть является незаконной и будет использоваться ее представителями с преступной целью: для незаконного обогащения, уклонения от ответственности, преследования оппонентов и т.п. Все это влияет на функционирование государственной власти. Коррупция предусматривает эксплуатацию публичной власти в частных интересах, а государство фактически лишается той части власти, которой воспользовался коррупционер. Как справедливо утверждал Гегель, «та часть государственной власти, которую приобрел для себя отдельный индивидуум, утрачена для власти общего».

Коррупция во властных структурах проявляется также в том, что она может существенно влиять на реализацию внутренней и внешней политики государства. Что касается последней, то высокий уровень коррумпированности в стране (коррумпированность отдельных высокопоставленных чиновников) может использоваться другими государствами для давления на политическое

руководство страны при принятии решений внешнеполитического и внутривнутриполитического характера. То есть, правящая верхушка государства попадает в политическую зависимость от руководителей тех государств (международных организаций), которые проинформированы о действительном состоянии дел, о масштабах коррумпированности страны, отдельных политиков или руководителей высшего уровня. В результате возникают проблемы в отношениях с другими государствами (международными организациями) при заключении международных договоров, контрактов, получении кредитов, инвестировании иностранного капитала, реструктуризации долгов.

Таким образом, коррупция есть явление многостороннее. Оно охватывает всю систему общественных отношений, проявляясь в экономической, правовой и политической сферах. В силу этого борьба с коррупцией должна вестись масштабно и по многим направлениям – в противном случае эффективность такой борьбы будет минимальной.

ОСОБЕННОСТИ БОРЬБЫ С КОРРУПЦИЕЙ В США

*Чернишева А.В., студентка гр. ФК-12-1
Научный руководитель: д. эк. н., проф. Пилипенко Ю. И.*

Согласно результатам множества макроэкономических и политэкономических исследований, коррупция является крупнейшим препятствием к экономическому росту и развитию, способным поставить под угрозу любые прогрессивные преобразования. Во второй половине XX века коррупция всё больше начала становиться международной проблемой. Глобализация привела к тому, что коррупция в одной стране стала негативно сказываться на развитии многих стран. При этом страны с наиболее высоким уровнем коррупции более не ограничивались третьим миром: либерализация в бывших социалистических странах в 1990-е гг. сопровождалась вопиющими должностными злоупотреблениями.

О Соединенных Штатах говорят как о стране, где доминирующее значение имеет судебный прецедент и именно разветвленная правовая база, направленная против коррупции, является основным механизмом противодействия данному явлению. Основным Законом, направленным против коррупции, является свод законов США (US Code), доступ к которому открыт через Интернет. Подкупу в Своде законов посвящена глава 11 титула 18, которая так и называется «Подкуп, незаконные доходы и конфликт интересов» (Bribery, Graft, and conflicts of interest). Титул 18 содержит нормы, относящиеся к уголовному праву и процессу (Crimes and criminal procedure).

Ст. 201 (b) (Подкуп публичных должностных лиц и доказательства) главы 11 титула 18 Свода законов США устанавливает уголовную ответственность за предложение, обещание и дачу взятки в обмен на совершение незаконных действий должностным лицом. Иногда это называют активным подкупом.

Уголовно наказуемым в США является само получение денег должностным лицом или служащим США от иных лиц и выплата таких

вознаграждений частными лицами и организациями, т.е. общий подкуп без связи с каким-либо конкретным действием или бездействием должностного лица или служащего (ст. 209 титула 18 Свода законов США).

Вышеназванная ст. 201 титула 18 Свода законов США предусматривает также наказание за подкуп свидетеля с целью понудить его дать ложные показания, отказаться от дачи показаний или стимулировать дачу показаний. Законодатель исходит из того, что свидетель обязан давать показания без всякой оплаты. Это не исключает оплату свидетелю расходов, которые он понес в связи с участием в судебном процессе.

Отдельная норма законов США предусматривает уголовную ответственность руководителей банков за предоставление ссуды или денежного подарка инспектору или помощнику инспектора, который проверяет банк или имеет право проверять его (ст. 212 титула 18 Свода законов США). Данная норма является профилактикой взятки.

Должностные лица обязаны декларировать свои финансовые интересы в специальных анкетах. Предоставление ложных данных в анкете с целью скрыть конфликт интересов само является уголовным преступлением, предусмотренным ст. 1001 титула 18 Свода законов США. Один из руководителей отдела Департамента юстиции США отмечает, что законодательство о конфликте интересов должно гарантировать, «чтобы справедливость и равное отношение были проявлены к тем, кто имеет дело с правительством, чтобы при выполнении правительственных заказов руководящими принципами были эффективность и экономия, чтобы государственная должность и доступ к служебной информации не были использованы в целях извлечения личной выгоды».

Расследовать факты коррупции и привлекать к суду лиц самого высокого ранга, в том числе связанных с организованной преступностью, помогают принимаемые в США меры по защите свидетелей. Для этого на федеральном уровне принято два нормативных документа. Это Федеральная программа защиты свидетелей (Federal Witness Security Program) и Программа помощи свидетелям в случае крайней необходимости (Emergency witness Assistance Program). В соответствии с этими документами, свидетель и его семья могут быть перемещены за счет средств федерального бюджета в безопасное место. Свидетелю выдается пособие для обустройства на новом месте, оказывается помощь в поиске работы. Ему может быть обеспечена охрана на какой-то срок. В крайнем случае, свидетелю могут выдать документы, изменяющие данные о его личности: фамилию, имя, место рождения.

ЛИТЕРАТУРА

1. Global Corruption Report 2001. Berlin, 2001. P. 236.
2. <http://www4.law.cornell.edu/uscode/18/201.html>
3. <http://www4.law.cornell.edu/uscode/18/209.html>
4. <http://www4.law.cornell.edu/uscode/18/212.html>
5. <http://www4.law.cornell.edu/uscode/18/1001.html>
6. Карвер Дж. А. Конфликт интересов как составная часть коррупции // Чистые руки. – 2000, №4. - С. 94.

ЭТИКА ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА КАК УСЛОВИЕ ФУНКЦИОНИРОВАНИЯ РЫНКА

Шевченко К. И., студентка гр. ФК-12-1

Научный руководитель: д. эк. н., проф. Пилипенко А. Н.

Средой функционирования предпринимателя является рынок, представляющий собой сложнейшую систему взаимоотношений между экономическими субъектами, важнейшими условиями существования которой выступают свобода и конкуренция. Утверждая важность последних для эффективного функционирования рынка, современные экономические науки не стремились проанализировать взаимосвязь этих условий с другими сферами функционирования общества. Такая усеченность понимания рыночной экономики приводит к ориентации на краткосрочные экономические цели, на достижение сиюминутной прибыли. Практика показывает, что взаимоотношения людей в сфере рынка регулируются как формальными, так и неформальными правилами, к числу которых относится этика.

Речь идет о нормах поведения предпринимателя, о требованиях, предъявляемых культурным обществом к его стилю работы, характеру общения с людьми, социальному облику. Свобода - важнейшая предпосылка независимости. Именно свобода предполагает, что люди добровольно делают свой выбор, сознательно идут на ограничения, когда это целесообразно. По сути, сам процесс рыночной купли-продажи всегда является нахождением компромисса между продавцом и покупателем. Существуют определенные нравственные нормы, позволяющие находить эти компромиссы.

В рыночной среде предприниматель реализует экономический интерес к максимизации прибыли. Последняя оказывается в зависимости от обязательности партнера: хорошая репутация гарантирует доверие к фирме как со стороны поставщиков, так и покупателей. В результате снижаются транзакционные издержки на поиск информации и проведение переговоров, формируется устойчивая система связей, что, в свою очередь, увеличивает прибыль. Мировой опыт свидетельствует, что сегодня практически во всех преуспевающих странах рыночные связи основаны на доверии между партнерами, на их добропорядочности, повышенной требовательности к себе и другим, чувстве долга. Это составляет основу деловой этики предпринимателя, менеджера. Для предпринимателя слово, которое он дал, является законом. В США и Японии многомиллионные сделки заключаются по телефону и никто не сомневается в их надежности.

С доверием тесно связана честность. Отсутствие этого качества у предпринимателя приводит со временем к потере партнеров и клиентов, что отрицательно сказывается на финансовых результатах бизнеса. В условиях развитой конкуренции быть честным выгодно. На страже честной конкуренции стоит не только государство, но и многочисленные объединения предпринимателей по профессиям - союзы, гильдии, ассоциации, которые уполномочены регулировать деятельность своих членов в интересах

потребителей для обеспечения справедливой, равноправной и этически здоровой деловой практики. Кроме того, в подобных объединениях существует профессиональный кодекс чести, описывающий ряд поступков, которые признаются его членами, как неэтичные.

Контактность, высокая культура и образованность позволяют устанавливать долгосрочные контакты с людьми, обмениваются определенной информацией для того, чтобы строить совместную деятельность, сотрудничество.

Логика становления рыночных отношений в нашей стране предполагает подключение нашей экономической системы к мировым хозяйственным процессам. Опыт налаживания предпринимателями внешнеэкономических связей с зарубежными партнерами убедительно свидетельствует, что наши бизнесмены весьма своеобразно понимают основные ценности рынка.

Многие фирмы в странах с развитой экономикой руководствуются принципом "Прибыль превыше всего, но превыше прибыли - честь". А у многих новых украинских бизнесменов другие принципы: "Прибыль любой ценой", "Деньги не пахнут", "В коммерции все дозволено", "Не обманешь - не продашь". Как ни печально, уже вошли в легенду деловые этические нормы украинского купечества, когда миллионные сделки заключались лишь кивком головы, купеческое слово было дороже золота и гарантом этого слова была жизнь. Украинские реалии демонстрируют во многом антирыночные поведенческие установки и стереотипы мышления. То есть, те проявления общественного сознания, которые задерживают продвижение к эффективной экономике, основанной на использовании рыночных механизмов. Не вызывает сомнений и то, что пороки нашего бизнеса - своего рода производные от общего состояния общественной морали.

Низкая этика предпринимательства весьма существенно влияет на готовность потенциальных западных партнеров осуществлять инвестиции в экономику Украины, строить долгосрочные экономические отношения с отечественными предпринимателями. Экономический связи внутри страны также не являются устойчивыми, что не содействует развитию. Поэтому общество и экономика нуждаются в серьезных реформах, которые охватывают образовательные процессы, правовую и экономическую сферы.

ЗОВНІШНІЙ БОРГ УКРАЇНИ

*Шпиганович Є.А., студент групи ФКс-14-1
Науковий керівник: к.е.н., доцент Геращенко С.О.*

В умовах фінансової глобалізації розвиток міжнародної фінансової системи характеризується значним зростанням обсягів зовнішньої державної заборгованості країн світу. На сьогодні необхідно констатувати, що державний борг є органічною складовою фінансових систем переважної більшості країн світу, дієвим інститутом у механізмі макроекономічного регулювання та інструментом реалізації економічної стратегії держави. В Україні за роки її

незалежності формування боргу відбувалося значною мірою під впливом потреб оперативного фінансування поточних бюджетних видатків, що зумовило його структуру та обсяги. До основних причин швидкого зростання державного боргу України за роки її незалежності можна віднести: необхідність збільшення валютних резервів для забезпечення стабільності національної грошової одиниці; значні бюджетні дефіцити; залежність від імпорту енергоносіїв; потреби технічного переозброєння більшості галузей національної економіки. Актуальність обраної теми для України обумовлена як глобальними тенденціями розвитку боргових відносин, так і підсилена дією взаємопов'язаних між собою внутрішніх факторів. Державний борг має економічно обґрунтовані межі. Величина боргу характеризує стан економіки й фінансів держави, ефективність функціонування її урядових структур. Оскільки джерелом покриття державного боргу є доходи бюджету, то можна стверджувати, що величина боргу — це взяті авансом податки, тобто антиципація податків, їхнє випередження. Функціонування державних позик було б неможливим без податків. Податки забезпечують державі можливість розплатитися з кредиторами за первісною сумою боргу й виплатити відсотки за користування позичкою.

Існування боргу створює реальні й потенційні проблеми, хоча різні економісти ставляться до них по-своєму. Наявність державного боргу потребує здійснення щорічних відсоткових платежів, які повинні фінансуватися за рахунок податкових надходжень. За стрімкого зростання таких видатків держава повинна або зменшувати видатки на фінансування соціально-економічних програм, або збільшувати свої доходи. Збільшення доходів бюджету досягається за рахунок встановлення нових податків та інших обов'язкових платежів або додаткових державних позик. Додаткове запозичення потребує додаткових видатків для обслуговування державного боргу. Введення нових податків може підірвати зацікавленість підприємців до бізнесу. Таким чином, існування великого державного боргу може підірвати економічне зростання країни.

Графік змін зовнішнього боргу України з 2004 року:



Є наступні рекомендації щодо управління зовнішнім державним боргом України:

- для збереження економічної безпеки держави, при виборі боргового джерела пріоритет повинен надаватися внутрішнім запозиченням;
- встановлення твердого контролю над часткою кредитів із плаваючою процентною ставкою, а також кредитів, залучених на термін до одного року в загальному обсязі зовнішнього боргового портфеля та встановлення лімітів за даними показникам.

Для удосконалення нормативно-правового забезпечення механізму управління зовнішнім державним боргом пропонується прискорити розробку та прийняття Закону України “Про зовнішній борг України”, де необхідно чітко визначити понятійний апарат зовнішнього боргу держави; вказати механізми залучення кредитних ресурсів та обслуговування і погашення зовнішнього боргу; законодавчо заборонити використання зовнішніх запозичень держави для фінансування поточних бюджетних витрат; Стратегічною метою державної боргової політики України має стати залучення фінансових ресурсів для ефективної реалізації програм інституційного та інвестиційного розвитку країни із одночасним забезпеченням стабільного співвідношення державного боргу до ВВП. Важливим завданням стратегічного управління державним боргом є також пошук оптимального співвідношення між борговим та податковим фінансуванням бюджетних видатків.

ЛІТЕРАТУРА

1. <http://index.minfin.com.ua/index/debt/gov/>
2. <http://insiders.com.ua/spravochnik/vneshnij-dolg>

ПРИЧИНЫ КОРРУПЦИИ И ОПЫТ АНТИКОРРУПЦИОННОЙ БОРЬБЫ В ЕВРОПЕ

*Явтушенко А.С., студентка гр. ФК-12-1
Научный руководитель: д. эк. н., проф. Пилипенко Ю. И.*

В современной экономической науке принято отмечать множественность причин коррупции, выделяя экономические, институциональные и социально-культурные факторы.

Экономические причины коррупции – это, прежде всего, низкие заработные платы государственных служащих, а также их высокие полномочия влияют на деятельность фирм и граждан. Коррупция расцветает всюду, где у чиновников есть широкие полномочия распоряжаться какими-либо дефицитными благами. Особенно это заметно в развивающихся и в переходных странах, но проявляется и в развитых странах. Например, в США отмечено много проявлений коррупции при реализации программы льготного предоставления жилья нуждающимся семьям.

Институциональными причинами коррупции считаются высокий уровень закрытости в работе государственных ведомств, громоздкая система отчетности, отсутствие прозрачности в системе законотворчества, слабая

кадровая политика государства, допускающая распространение синекур и возможности продвижения по службе вне зависимости от действительных результатов работы служащих.

Социально-культурными причинами коррупции являются деморализация общества, недостаточная информированность и организованность граждан, общественная пассивность в отношении своеволия «власть имущих». В тех странах, где действуют все три группы факторов (это, прежде всего, развивающиеся и постсоциалистические страны), коррупция наиболее высока. Напротив, в странах западноевропейской цивилизации эти факторы выражены гораздо слабее, поэтому и коррупция там более умеренная.

Международный опыт борьбы с коррупцией может быть полезен каждой стране. Возможно, и Европа может показать пример в этой сфере. Сейчас юридические службы Евросоюза вырабатывают антикоррупционный арсенал в виде реформ, методов и средств борьбы с этой разновидностью преступности. Основные направления этих реформ таковы.

Прежде всего, Евросоюз добивается большей открытости в работе государственных учреждений с тем, чтобы граждане могли иметь к ним свободный доступ. Юристы требуют разработать чёткий кодекс поведения должностных лиц. В качестве обязательного условия предлагается высокая оплата труда чиновников и систематическое повышение их окладов. В случае выявления фактов взяточничества имущество должностных лиц должно конфисковаться. Кроме того, авторы реформ выступают за максимальное упрощение административных процедур. Выдвигается также требование, чтобы политические партии финансировало только государство, исключая финансирование из других источников и коммерческих структур.

Эти предложения вполне возможно реализовать, что может сдвинуть в Европе борьбу с коррупцией с мёртвой точки. Однако не следует забывать, что во всех существующих в Европе национальных и общеевропейских учреждениях действуют опытные лоббисты. Только в Брюсселе размещено до трёх тысяч их контор, агентств, бюро, представительств. Эта армия квалифицированных и опытных экспертов во многом влияет на решения, которые принимаются в стенах Комиссии Евросоюза, Европейского Парламента, Совета Европы, Европейского Суда и прочих ведомств, от которых зависит судьба Европы.

ЛИТЕРАТУРА

1. Основы борьбы с коррупцией (системы общегосударственной этики поведения) / под ред. С. В. Максимова — М.:2002
2. Антикоррупционная политика: учеб. пособие / под ред. Г. А. Сатарова. М., 2004.- 368с.
3. <http://www.smolgrad.ru/news/9870.htm>